

Editorial de la Universidad
Tecnológica Nacional

LA EVOLUCION ECONÓMICA RECIENTE DE LA PROVINCIA DE SANTA CRUZ

Mg. Daniel Jorge Martínez Llaneza

Licenciado en Economía
Master en Desarrollo Económico Local
Profesor Asociado Ordinario de Economía (IEM) y Economía General (IIN)

Facultad Regional Santa Cruz

**Universidad Tecnológica Nacional
U.T.N. - Argentina**

ISBN 978-987-25855-8-7
© edUTecNe

2010

Editorial de la Universidad Tecnológica Nacional - edUTecNe

<http://www.edutecne.utn.edu.ar>

edutecne@utn.edu.ar

I – Introducción

El presente trabajo se ha llevado a cabo haciendo estimaciones utilizando en dicho proceso valores extraoficiales para analizar la realidad provincial¹, provenientes de fuentes oficiales y privadas², del Producto Bruto Geográfico de la provincia de Santa Cruz, pretendiendo explicar el comportamiento con esos datos y hasta su proyección hasta el año 2009 mediante estimaciones en cada agregado del producto.

El tratamiento de la información se efectuó con valores a moneda constante de todos los agregados considerados en el análisis con el fin de aislar los movimientos de precios registrados durante los 13 años de la serie considerada, así como la proyección efectuada de los mismos.

I.1 – Los antecedentes

El sistema económico provincial es resultado, en su mayor parte de un proceso que se podría identificar como de “generación espontánea y oportunidad política”, ya que ha surgido de la relativa abundancia de recursos naturales, así como de otras características impresas desde las políticas de poblamiento ensayadas en la Patagonia Argentina, que tuvieron lugar desde principios del siglo XX, y a políticas económicas aplicadas sobre el territorio, de características esencialmente extensivas (en aquellos años carne, lana, carbón, y petróleo, posteriormente será el turno del gas hacia la década del setenta), y en

¹ Muchos de los datos que tuvieron su procesamiento por parte del autor del trabajo incluso dentro de su ámbito de trabajo privado, en su rol de Consultor Asociado de Consultora Magna, espacio de su trayectoria profesional desde hace unos años llevando a cabo relevamientos de tipo social en ámbitos provinciales.

² Otra de las fuentes en las que se basó este estudio fue la del Ministerio del Interior a partir del programa Provinfo, cuyos datos en muchos casos suplen la falta de información provincial en muchos temas.

muchos casos con la intención de “abordar” recursos a partir de explotaciones con características de enclave.

En las políticas aplicadas desde el orden central, sede del gobierno nacional, y con un enfoque de los problemas regionales y/o locales estrictamente keynesiano, poco lugar tenían observaciones sobre las distorsiones relativas de las comunidades locales que formaban parte de Santa Cruz o los desequilibrios muy profundos entre sectores que quizás hoy pueden observarse con mayor claridad.

El ‘impulso’ al crecimiento de través de las políticas de poblamiento fue tan significativo que poco se hacía ‘observando’ los desequilibrios entre agregados del producto, si es que en aquel momento alguien se detenía en semejante cuestionamiento.

II - Características productivas más significativas

La observación de la evolución del producto bruto geográfico (PBG) de la provincia en los últimos años, particularmente de 1993 hasta el presente, da cuenta de varias particularidades:

- La observación del comportamiento del PBG para la provincia de Santa Cruz indica la secuencia de un ciclo, bastante ajustado al ciclo fiscal con una fuerte ‘incidencia’ de las contracciones y expansiones del gasto público;
- La economía provincial posee una concentración muy importante de producciones con una alta transabilidad, principalmente ‘comodities’ ;
- La estructura económica provincial refleja una alta proporción de producción interna de servicios, producto de la alta influencia que sobre el producto provincial tiene el volumen global de gasto público (consolidado nacional, provincial y municipal, con clara preminencia del segundo de los niveles indicados)

- La ‘internacionalización’ de facto que en el agregado Minas y Canteras poseen los hidrocarburos, los metales preciosos, y el gas hizo que el agregado presente un comportamiento expansivo hasta el año 1998 momento a partir del cual decrece su importancia aunque teniendo en cuenta que mantiene una participación elevada dentro del total provincial³.
- Los indicadores de prosperidad y riqueza (el PBG per cápita) carece de representatividad ya que la ‘apropiación’ que el territorio hace del agregado mas importante⁴ Minas y Canteras, resulta muy bajo. Este detalle tiene que ver con la residencia efectiva de los propietarios de los factores productivos aplicados a estas producciones, considerando además que en muchos casos se trata de producciones capital-intensivas.
- La existencia y una alta participación del Estado provincial y municipal, derivan en una importante oferta de bienes públicos, que contribuye a alcanzar niveles de bienestar más elevados en la población.
- El importante crecimiento evidenciado en los agregados Construcciones, comercio al por menor y mayor y reparaciones y el rubro restaurantes y hoteles, tuvo un importante efecto sobre la matriz productiva actual, y probablemente constituirá un dato relevante para la función de producción futura de cara al próximo quinquenio.
- Las elasticidades elevadas de la función de producción de algunos sectores como la producción de servicios asociados al turismo puede dar lugar a un efecto ‘expansivo’ importante en el

³ En la actual situación por la que transita la política económica no parece que forme parte de las expectativas de las autoridades la creación de incentivos para que la exploración de nuevos yacimientos se lleve a cabo, sobre todo a partir de incentivos de precio interno de los derivados del petróleo, ya que en la política económica actual prima el rol distribucionista de la misma.

⁴ Se debe indicar, que en rigor de verdad que también hay parte (o porciones de ellos) de los demás agregados que resultan al mismo tiempo ‘poco apropiables’ por el territorio, por caso la Pesca, los Servicios financieros y de Seguros, algunas cuestiones relativas al Turismo como cadenas hoteleras, empresas de transporte y comercios en general, por citar solo algunas.

caso de mediar incentivos para la expansión de estos servicios tanto para los residentes como para aquellos que visitan la provincia en calidad de turistas.

II.1- Algunas trayectorias de la política económica recientes. La situación de los años noventa

Durante buena parte de los años ochenta, específicamente 1983 – 1989, la política económica argentina asumió como ‘necesarios’ niveles de tipo de cambio real elevados, de modo de cambiar la situación vigente hasta 1981, y a partir de la cual el país se había convertido en ‘importador’ de bienes producidos en el exterior, situación que eclosiona con la crisis de la deuda en 1982. Desde ese momento, la política económica debió acomodar como un instrumento mas al tipo de cambio real elevado, situación que con altibajos perduró casi toda la década.

A partir de 1989, y específicamente durante 1990, la situación fue revirtiéndose, con un tipo de cambio apreciado a partir de la política económica de ese año, que lo hizo convergente a un valor muy inferior a fines de 1990, instancia previa al lanzamiento del llamado plan de convertibilidad.

Desde 1991 tuvo vigencia la llamada “ley de convertibilidad” que dio origen a una política económica fuertemente distorsionada, con un conjunto de precios relativos orientados a la producción de servicios y no a la producción de bienes. Esto último porque Argentina no era, en condiciones previas a la convertibilidad, ni un gran exportador ni tampoco un poseedor de un importante mercado interno, esto hizo que las ventajas de costos provenientes de la incorporación de tecnología no resultan significativas y hayan debilitado en última instancia el

proceso de inversión⁵. De hecho, el proceso inversor se pudo mantener en la primera mitad de la década del noventa, dado que se establecieron “ventajas muy amplias” en los pliegos licitatorios de las empresas públicas así como también se sostuvieron “niveles” de gasto público muy elevados⁶, lo que llevó a fuertes incrementos en el stock de deuda externa.

Este determinismo cambiario establecido a partir de una paridad cambiaria “atrasada”, le quitó rentabilidad a muchas exportaciones tradicionales pero también a la producción para el mercado interno, ya que con costos laborales elevados, mercados disputables con productos de otros orígenes sensiblemente más baratos (ya que la apertura a productos terminados fue determinante para el sector de la Pymes nacionales).

Perjudicó notablemente a los sectores de bienes no transables aunque por una vía indirecta, dado que solo se podía mantener un nivel de actividad económica elevado a partir de contribuciones provenientes del gasto público muy significativas⁷.

En la provincia de Santa Cruz, se produjo un importante aumento en la contribución del gasto público al producto, en función de los incrementos de recaudación verificados en la primera mitad de los años noventa, así como fuertes incrementos en las regalías hidrocarburíferas operados desde 1992/1993, por aumento en la producción petrolera y por la relativa estabilidad de precios a partir de 1994 en adelante⁸.

La crisis del ‘tequila’ a partir de 1995 pasa prácticamente desapercibida en la economía de Santa Cruz, a partir de 1999, la

⁵ Aronskind, Ricardo. “controversias y debates en el pensamiento económico argentino” 1ra edición. Universidad Nacional de General Sarmiento. Buenos Aires. 2008.

⁶ Esto llevó a una expansión importante del mercado interno, aunque la estructura económica se debilitaba por la regresiva distribución del ingreso que se estaba verificando.

⁷ Se calcula que a diciembre de 2001 el ‘atraso’ cambiario sobre el tipo de cambio de ‘tendencia’ llegó a ser de entre un 40-50%, según cual fuera el método utilizado para la estimación.

⁸ Esto en realidad permitió una menor ‘licuación’ de los recursos provenientes de las regalías, que en la práctica se cobran con algo de atraso respecto al período que corresponde, cuando la tasa de inflación se acelera ‘licua’ parte de esos fondos, quitándoles poder de compra real.

economía de Santa Cruz decrece el primer año a una tasa importante el total cae un 4,12%, esta tendencia se consolida hacia el año 2000 con una caída del 1,22%. En el año 2001 la economía provincial se recupera levemente y crece un 2,64%, aunque no consigue recuperar el retroceso sufrido los años anteriores. En el año 2002, vuelve a marcar un descenso significativo en el valor agregado generado desde el territorio con una caída en el producto total anual de un 6,38%. Sin duda, que la situación nacional fue definitiva, aunque es posible señalar algunas particularidades, el sector Minas y Canteras se mostró con contribuciones de bajo dinamismo productivo, de hecho la producción alcanzada en 1998, no volvió a registrarse. El sector Comercio por mayor y menor y reparaciones recibió un muy fuerte impacto recesivo entre 2001 y 2002, ya que se trata de un sector fuertemente vinculado al ingreso disponible y al empleo, esta situación tendió a corregirse con posterioridad al 2003 con el surgimiento de numerosos establecimientos pequeños y medianos aunque en el sector han quedado rasgos de una fuerte concentración en la oferta de bienes y servicios, situación que ha dado lugar a una importante “cartelización” de la oferta con una menor performance en materia de creación de empleo y distribución de la renta.

II.2 - El final de la convertibilidad

Hacia finales de los años 90, se verificó una desaceleración de la actividad económica, que alcanzó su máximo nivel durante 1998, y a partir de ese registro tuvo algunos períodos recesivos. Este efecto se relaciona con la restricción fiscal, cuando los recursos públicos escasean, es necesario restringir el gasto, a partir de ahí en la provincia de Santa Cruz tuvieron lugar una contracción en la actividad

económica, que contagió a importantes sectores muy fuertemente vinculados a este nivel de gasto.

La desaceleración de la actividad económica a escala nacional produjo también un “impacto” en la provincia de Santa Cruz (producto que la provincia es ‘ciclo dependiente’ de la actividad económica a nivel nacional⁹) que condujo a un decrecimiento en el PBG provincial de magnitud variada. Los niveles de 1998 fueron superados hacia el 2005, el nivel de vida basado en una economía provincial con una muy fuerte presencia del sector público, ocasiona que toda vez que el gasto debe “ajustarse” esto traslade el impacto sobre todos los sectores de la economía.

El sector Servicios Sociales y Personales además del Comercio al por menor y Mayor, Restaurantes y Hoteles parecen ser los mas beneficiados ante una “contribución” de semejante importancia del Gasto Público.

La extraordinaria performance hasta el 2000 de los servicios Financieros, se debe, esencialmente a un “modelo convertible”, salarios altos en dólares (que convalidaban altas tasas de intermediación) con grandes perjuicios en los bienes transables internacionalmente debido a la existencia de costos elevados, con niveles de bancarización que resultaron crecientes en toda la década pasada.

II.3 - La gran devaluación de 2002

La devaluación de principios de 2002, trajo como consecuencia un descenso marcado en los niveles de actividad en virtud de la caída en

⁹ Se debe tener en cuenta que lo de ‘ciclo dependiente’ tiene que ver con dos elementos centrales el nivel de gasto público, que dinamiza parte de agregados importantes, y la actividad económica en general del país que determina la actividad del agregado más importante Minas y Canteras, que robustece el producto provincial pero no aumenta sensiblemente el ingreso disponible de los residentes.

el poder de compra de la población, sobre todo en los primeros seis meses de ese año.

A partir de Junio-Julio se comienza a ver un sostenido crecimiento en los niveles de actividad económica los sectores que más rápidamente se recuperaron fueron Agricultura, Pesca, Caza y Silvicultura, el sector Construcciones, los Servicios de hotelería y restaurantes; Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones; Servicios inmobiliarios empresariales y de alquiler por citar solo los que evidenciaron una mejor 'reacción' a la modificación cambiaria.

El cambio en los precios relativos que favoreció claramente ciertos sectores en detrimento de otros, privilegió la recomposición de la producción asentada sobre los bienes fuertemente competitivos internacionalmente, estos esquemas tienden a centrarse en recuperar "actividad económica" sobre la base del aumento en la actividad económica apoyada en bajos salarios (medidos en dólares), y en la sustitución de importaciones de bienes finales, esto da lugar a incrementos en la recaudación y brinda un 'soporte' fiscal adecuado.

Los sectores mas favorecidos han sido aquellos que sustituyen importaciones, específicamente amplios sectores de la industria manufacturera, asentada en zonas centrales del país, dedicada a abastecer la demanda interna de bienes.

El sector Comercio por menor y mayor, Restaurantes y Hoteles comienza a recuperarse en el segundo semestre de 2002 a partir de un aumento en la actividad turística, y un relativo mayor poder de compra de la población (reconocido a partir de una mayor confianza de la población en el rumbo económico adoptado¹⁰), reforzado por al cambio del poder político en mayo de 2003.

¹⁰ Un nuevo repunte se va a registrar a mediados del 2003, en momentos de la asunción del presidente Kirchner y los consumidores vean materializado una confirmación y profundización del rumbo económico.

II.4 - La Recuperación de la Actividad: el año 2003

Los cambios descritos mas arriba se materializan recién hacia 2003 donde se materializa un aumento en el nivel de actividad económica en el ámbito de la provincia de Santa Cruz, alcanzándose casi los niveles de año 2000, a moneda constante.

Algunos indicadores de esto sobre todo en el sector servicios es el mayor consumo de energía eléctrica comercial e industrial, mayor recaudación de impuestos nacionales y provinciales, mayor nivel de ventas por cada local de las empresas radicadas en el territorio, entre otras variables que dan cuenta de la etapa de recuperación del ciclo económico.

La recuperación de actividad que se registra para el año 2003 en Santa Cruz, se produce simultáneamente con un cambio en la composición del producto comienza a ganar importancia de manera sensible el agregado Construcciones que fue captando mas proporción del producto pasando del 5,55% en 1996 al 11,82% del 2005 siendo uno de los agregados de más rápido ascenso, en 9 años mas que duplicó su participación en el producto. Esta situación, que en los últimos años creció 3 puntos del producto, fue fortalecida por obras encaradas desde el orden nacional, fortaleciendo 'las cantidades de valor agregado aportado por el sector' desde el territorio, si bien constituye una ventaja relativa importante desde el punto de vista territorial, se trata de una situación fuertemente dependiente de los fondos disponibles tanto a nivel provincial como nacional, el limite provincial es mucho mas acotado que el del nivel nacional, sobre todo porque la provincia de Santa Cruz no ha constituido superávit fiscales de importancia en los últimos años como para aplicar a la creación de infraestructura. Las posibilidades de mayor recaudación se 'esfuman' a partir de la correlación que existe entre las recaudaciones efectivas del Estado y las instancias de

aplicación del gasto que se presentan. Si bien en este momento el aporte de la Nación resulta efectivo y real, debería pensarse por parte de las autoridades políticas de la provincia la posibilidad de producir incrementos en la recaudación, para esto parece sustancial el propender al desarrollo de actividad privada en cuanto a Pymes, la única posibilidad de conseguir mas recaudación sería con un mayor nivel 'efectivo' de transacciones. Para este objetivo, la presencia del Estado Provincial en la economía no desaparecerá de un día para otro pero paulatinamente debe ir apareciendo un sector privado radicado efectivamente en el territorio, y cuyas actividades económicas y valor agregado generado aumente su participación en el producto.

III - La trayectoria de los agregados

Los agregados en que se dividió para este caso de estudio el producto bruto geográfico hizo posible una descripción mucho más realista de la economía provincial, en comparación con la que permitía el antiguo sistemas de agregados que estaba concentrado en menor cantidad de agrupamientos, algunos de los cuales, sobre todo los vinculados a los servicios que resultaban bastante poco específicos, y por ende su aporte al conocimiento de la estructura del sistema económico resultaba, cuando menos confuso.

La evolución del conjunto de estos rubros se registró desde 1993 cubriendo hasta el año 2005 inclusive, y en algunos casos con la cobertura que brindan 13 períodos de registros se pudo 'proyectar' la evolución económica provincial hasta el año 2009.

Es natural que tratándose de proyecciones de agregados del producto, las mismas tengan un conjunto de supuestos que sean tomados en cuenta, y es precisamente en base a estos el modo de obtención de un resultado.

Los supuestos bajo los cuales se proyectó el período 2005 -2009 se resumen dentro de los siguientes puntos:

- Se supuso que los agregados Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura crece un 2% por año; Construcción registra un crecimiento de un 5% anual, Comercio al por mayor y menor un 85% de la tasa a la que crece construcción; hotelería y restaurantes un 94% de lo que crece construcción; Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones crece un 77% de lo que crece construcciones, Industria manufacturera crece anualmente un 95% de lo que crece Construcción.
- La intermediación financiera crece en aproximadamente la mitad (54%) de lo que crece el agregado Servicios comunitarios, sociales y personales que crece a la misma tasa que lo hace el producto agregado provincial (el PBG de Santa Cruz). Electricidad, Gas y Agua el 84% de lo que crece construcción.
- Los servicios inmobiliarios crecen a una tasa anual de un 2%

III.1 – Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura

Este agregado del producto fue perdiendo con el despoblamiento de los campos en la provincia de Santa Cruz reforzado por una baja rentabilidad de las explotaciones sobre todo ganaderas, el desactivado que operó sobre algunas producciones forrajeras y hortícolas, pero también por la escasa productividad¹¹ que los gestores públicos locales promovieron para el aprovechamiento de inversiones públicas

¹¹ Como el caso del programa provincial del ajo y programas de riego en Gobernador Gregores, Perito Moreno y Los Antiguos puestos en marcha con financiamiento del gobierno provincial.

importantes como algunas llevadas a cabo en la localidad de Gobernador Gregores, Perito Moreno y en menor medida en Los Antiguos, todas las localidades con excelentes condiciones para la explotación de la agricultura, la fruta fina y los forrajes.

Si se toma la producción entre puntas de la serie 1993-2009 el valor agregado a moneda constante del II trimestre de 2009 aportado por el sector decreció en \$ 7,764 millones con profundas caídas en 1996 y 2001.

La dinámica del sector respondió a los incentivos de precios con un valor promedio de \$ 27.464.000 para la serie entre los años indicados, mientras que el límite inferior del intervalo de confianza de la distribución con el 95% de probabilidad de la ubicación de los estimadores posicionales fue de \$ 24.265.000 mientras el límite superior fue de \$ 30.664.000 siempre en valores constantes.

Los estimadores robustos ponderados para el agregado estuvieron fuertemente concentrados entre los valores de la variable como \$ 28.052.000 y \$ 28.231.000 lo que da una idea de lo concentrado de los estimadores ponderados.

La recuperación del sector aunque leve se percibió a partir de las observaciones más elevadas, que precisamente se registraron en los últimos años de la serie.

Por lo que se puede detectar a partir de las pruebas de normalidad el agregado Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura proviene de una población con distribución normal, esto indica que se pueden utilizar los parámetros válidos para una distribución de probabilidad normal incluso para realizar análisis inferencial.

El sostener cualquier tasa de crecimiento positivo sin duda no será una tarea sencilla ya que el comportamiento del agregado ha sido errático en los 17 años de los cuales se muestra información estadística en el anexo del presente trabajo. Una participación en el producto provincial de un 0,35% proyectado para el año 2009, implica

de hecho un monto de \$ 28.4 millones aportados por el sector, que si bien constituye una cifra importante muestra un deterioro relativo importante en la participación del sector para el período 1993 – 2009.

El mayor problema que se registra en prácticamente todo el ámbito provincial es la falta de emprendedores en este sector, la mayoría de los que encaran emprendimiento productivos en este sector lo hacen a modo de ‘segunda actividad’ con lo que se debilita sensiblemente el cumplimiento de ciertos objetivos de producción y de tasa de ganancia, también el hecho que muchas actividades fueran encaradas a modo de segunda actividad dio lugar a que algunas productivas localizaciones del factor tierra carezcan de un aprovechamiento productivo adecuado como estaba originalmente previsto por la planificación extensiva llevada a cabo por organismos o reparticiones del sector público, mas bien el aprovechamiento de predios productivos fue desviado a esparcimiento o a la tenencia especulativa de tierras. Esta particularidad sin duda afectó a función de producción del sector en Santa Cruz, que se sabe el factor tierra cultivable y fértil no es precisamente un recurso abundante.

Es preciso que la política económica provincial comprenda que las empresas o personas que tienen como actividad principal estos tipos de producciones, pretenden vivir tan bien como aquellas que se dedican a los servicios, por lo que resulta un dato importante la ‘redefinición’ de los montos de crédito que se ofrece a cada unidad económica. La posibilidad concreta del acceso a los mercados tiene que propender a que los emprendedores puedan ‘percibir’ claramente que pueden tener éxito dedicándose tan solo a estas actividades económicas y no que se tome tan solo como una segunda actividad, consolidando la idea de que dedicándose a esta actividad como actividad principal resulta demasiado riesgoso y tedioso de concretar. Estos cambios deben operar sobre el tejido social y son progresivos y lentos, no se resuelven tan solo en una administración. La sociedad en

general, y en especial los ‘oferentes de empleo público’, deben percibir claramente que el Estado en cualquiera de sus niveles no constituye una oportunidad, entonces paulatinamente aumentará el emprendedorismo y la capacidad de asumir ‘riesgo empresario’.

III.2 – Pesca y Servicios Conexos

Este agregado del producto ha generado en el pasado (Año 2001) el 8,3% del producto Bruto Geográfico, el último año de la serie 2005 alcanzó una contribución del 1,76% del PBG, valor inusualmente reducido y no igualado hacia atrás por ningún valor anual de la serie. El año 2005 fue un año especialmente ‘pobre’ en capturas, impactando especialmente sobre los puertos provinciales de Deseado, Caleta Paula y en menor medida sobre Punta Quilla. El año 2005 fue un año en el que se registró una reducida captura de langostinos, alta en merluza pero en términos de capturas totales solo un año fue mas bajo que el 2005 el año anterior, 2004, esto se puede apreciar en la Tabla III.1

Tabla III.1

Totales de Capturas en Santa Cruz por año en toneladas – discriminada según especie							
AÑO	LANGOSTINO	MERLUZA	CALAMAR	ABADEJO	CENTOLLA	OTROS	TOTAL
2000	25.545	27.133	72.745	2.303	25	7.735	135.486
2001	32.541	18.165	76.174	3.218	73	5.065	135.236
2002	29.372	21.608	60.488	2.413	184	4.227	118.292
2003	28.851	21.146	65.909	3.034	417	6.541	125.898
2004	16.860	20.460	12.656	1.151	354	4.532	56.013
2005	4.440	28.772	35.867	1.232	394	2.284	72.989
2006	23.271	13.910	125.479	944	143	8.075	171.822

Fuente: Elaboración propia en base a datos oficiales.

La captura de calamar en el año 2006 coincidió con una reducción importante en merluza, abadejo y centolla pero también con una reducción tanto en el precio internacional del calamar como en el del

langostino, lo que produjo ciertas pérdidas de eficiencia en algunas empresas dado que al mismo tiempo se verificaron importantes aumentos en los costos sobre todo en el costo del personal embarcado que en términos de divisas hizo aumentar la representatividad de este costo en las empresas a niveles, según datos empresarios, predevaluatorios de principios de la actual década años 2000/2001.

El esfuerzo pesquero está medido por la carga de buques de una zona como también las toneladas de arrastre que esos buques tienen, o sea las posibilidades de captura de especies, el año 2003 fue el año en que mayor cantidad de buques estuvieron autorizados a operar en aguas santacruceñas, a partir de ahí la cantidad de buques tangoneros congeladores disminuyó dos años consecutivos mientras aumentó significativamente la cantidad de fresqueros costeros, en el año 2006 al restablecerse el Convenio del Golfo San Jorge (CGSJ) entre Santa Cruz y Chubut, se restableció la cantidad de buques congeladores tangoneros a valores de principios de esta década.

Tabla III.2

Cantidad de Buques según clasificación con permiso para operar en Aguas Santacruceñas							
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
BUQUES CONGELADORES TANGONEROS	70	70	71	78	52	52	71
BUQUES FRESQUEROS DE ALTURA	11	10	11	12	16	13	11
BUQUES FRESQUEROS COSTEROS	8	13	15	18	25	24	24
Total de buques	89	93	97	108	93	89	106
Fuente: Elaboración propia en base a datos oficiales							

También la cantidad de fresqueros de altura, en el 2006 retornó a niveles del principio de la década actual, tal como lo muestra la Tabla III.2, al mismo tiempo fue dándose un aumento de la flota fresca costera sobre todo a partir del desarrollo para esas tareas del puerto de Caleta Paula, principal lugar de donde opera.

Tabla III.3

Cantidad de Personal ocupado en el Sector Pesquero en las empresas radicadas en la Provincia de Santa Cruz, según las diferentes categorías de ocupación.					
	2003	2004	2005	2006	2007
PERSONAL TOTAL	1595	2352	2332	2152	2598
DIRECTO EN TIERRA	475	828	1247	1080	1283
TEMPORARIO EN TIERRA	1038	1077	410	695	705
MARINERIA SANTACRUCEÑA	82	447	675	377	610
Fuente: Elaboración Propia en base a fuentes extraoficiales.					

El sector de todas maneras tiene un efecto 'expansivo' sobre el territorio mucho mas importante que en el pasado, y cuando se dice pasado se refiere a lo evidenciado en la Tabla III.3 a partir del año 2003, en el 2007 alrededor de 2.600 personas viven de este sector, o sea que dependen del ingreso generado en este sector entre 10.400 y 13.000 personas, también es importante destacar que muchas de estas personas no son residentes en Santa Cruz, y por lo tanto variaciones en el empleo o el ingreso no tiene una 'gran trascendencia' para el territorio.

Tabla III.4

Producto Bruto geográfico del sector Pesca y actividades conexas, empleo total y productividad media anual			
Años	Producto Bruto Geográfico	Empleo total del Sector Pesquero	Productividad media anual de la mano de obra (en \$ constantes del II trimestre de 2007)
2003	3.632.283.198,00	1595	2277293,541
2004	944.379.180,00	2352	401521,7602
2005	324.071.160,00	2332	138967,0497
2006		2152	
2007		2598	
Fuente: elaboración propia en base a datos extraoficiales.			

La tabla III.4, da cuenta de un descenso importante en la productividad media del factor trabajo en la actividad pesquera, que con seguridad

este descenso se profundizó hasta el año 2006, aunque de este último año no existen datos confirmatorios explícitos, situación que fue revertida parcialmente durante el año 2007.

El valor medio del Agregado Pesca y servicios conexos encontrado fue, en valores constantes, de \$ 252.540.000, mientras el intervalo de confianza para ese valor medio con un 95% de probabilidad de ocurrencia posee un límite inferior de \$ 212.810.000 y uno superior de \$ 292.270.000. El valor promedio está fuertemente influenciado por valores extremos, porque los estimadores máximo verosímiles ponderados se ubican todos en alrededor de \$ 13 millones o más, por debajo del promedio indicado algunos párrafos más arriba.

Este sector económico es función de las posibilidades de capturas de especies en el mar, esto en ocasiones se debe a la temperatura media del agua en cierto período, al movimiento de la fauna marina y a eso hay que vincular la oportunidad de la captura, y por sobre todo a los planes de manejo del recurso que se lleven a cabo en relación a la disponibilidad efectiva de especies marinas de interés económico. En los últimos años fue bastante variable el éxito de las capturas de especies de mar, conviviendo años de importantes capturas como años muy pobres en ese aspecto como fueron los casos de los años 2004 y 2005, indicado en la Tabla III.1.

En la práctica el comportamiento de las series fue de hecho 'mutuamente excluyente' cuando una de ellas tendía a crecer la otra serie tenía una tendencia al decrecimiento.

En el caso de la pesca, no constituye un incentivo las facilidades que puedan brindarse desde el sector público a través por ejemplo de políticas crediticias con el fin de incrementar la dotación del equipo de capital puesto que se trata de una industria capital intensiva, en donde el principal determinante de su dimensión es la disponibilidad del recurso, y el incremento del equipo de capital no hace aumentar su

rendimiento, al contrario en estos casos lo hace disminuir, después de un 'cierto nivel crítico' del factor.

III.3 Minas y Canteras

Este sector del producto es el más importante de todos los agregados, habiendo alcanzado una participación máxima en el producto bruto geográfico en el año 1996, habiendo contribuido con 50.37% neto de impuestos, esto habla de una especialización casi completa en un tipo de explotación, petrolera y gasífera casi exclusivamente. A partir del año 1996 en adelante la producción del sector en términos relativos al total del producto bruto geográfico, esto es en materia de participación en el total del producto fue comenzando a disminuir, levemente primero y más rápidamente después hasta llegar a consolidar un 'cambio de tendencia' registrada hacia el año 2002, posiblemente obedeciendo a un fuerte cambio de los precios relativos en la economía argentina.

Los valores medios de la serie se ubicaron en \$ 1.896.900.000 este valor se ubica algo por encima de las observaciones para el agregado en los últimos años de la serie. Los valores observados para los últimos años de la serie resultan en todo caso los menores en valor agregado por el sector, ya que ha observado un deterioro del año 2002 en adelante, que pueden llegar a tener alguna relación con los impuestos que gravan las exportaciones de hidrocarburos y de forma concomitante con esto también vinculado con el precio interno de los combustibles.

El límite inferior del intervalo de confianza con el 95% de probabilidad para el valor de la media resultó de \$ 1.760.500.000 mientras que el límite superior determinado fue de \$ 2.033.300.000; los estimadores máximo verosímiles con ponderación para la media se ubicaron entre \$ 1.893 millones y \$ 1.911 millones, esto quiere decir que la media está

parcialmente influenciada por los valores extremos de la serie, aquellos que fueron mencionados como muy por encima de la media como aquellas observaciones muy pequeñas con respecto al valor medio.

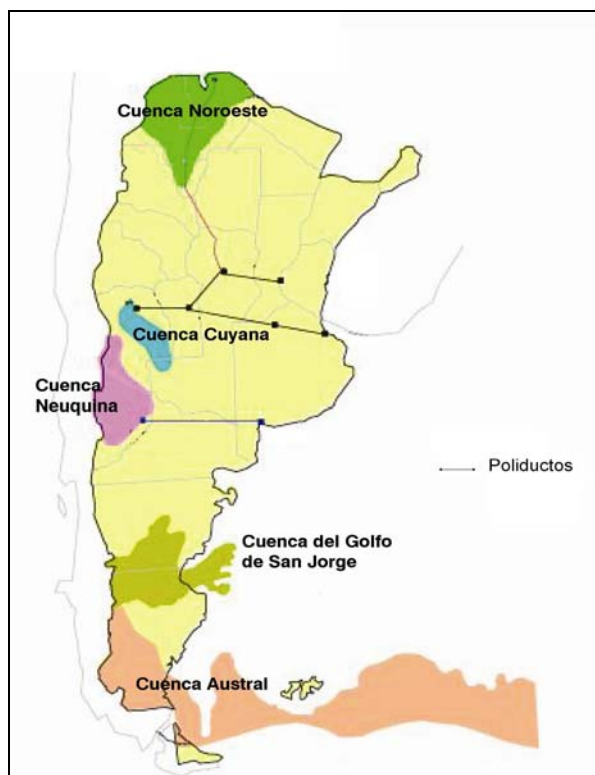
El grafico que muestra los agregados del producto donde se observa a Minas y Canteras, dan cuenta de un comportamiento descendente y la tendencia futura parece ser al descenso paulatino del agregado, seria necesario probablemente una mayor inversión en exploración tanto en el territorio como en el mar, sobre áreas de riesgo próximas a las actuales cuencas.

III.3.a - Minerales líquidos

III.3.a.1 - Petróleo.

Esta subclasificación abarca la extracción y preparación para la subsiguiente elaboración de líquidos como el petróleo crudo, mientras otra subclasificación mas adelante involucra la producción de gases como el gas natural. En Argentina existen cinco cuencas distribuidas según muestra el siguiente mapa, indicado como Grafico III.1

Grafico III. 1 **Cuencas sedimentarias productivas argentinas**



Fuente: Secretaria de Energía de la Nación

La cantidad de pozos en la provincia de Santa Cruz en el año 2004 era de 17.650 divididos según el cuadro III.1

Cuadro III.1

Santa Cruz	
Pozos en la provincia según tipo	
Año 2004	
Tipo	Cantidad
Inyectores de agua	1.387
A abandonar	682
En recuperación secundaria	4.014
En extracción efectiva	6.585
En estudio	2.008
Abandonados	1.418
Otros	1.556
Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaria de	

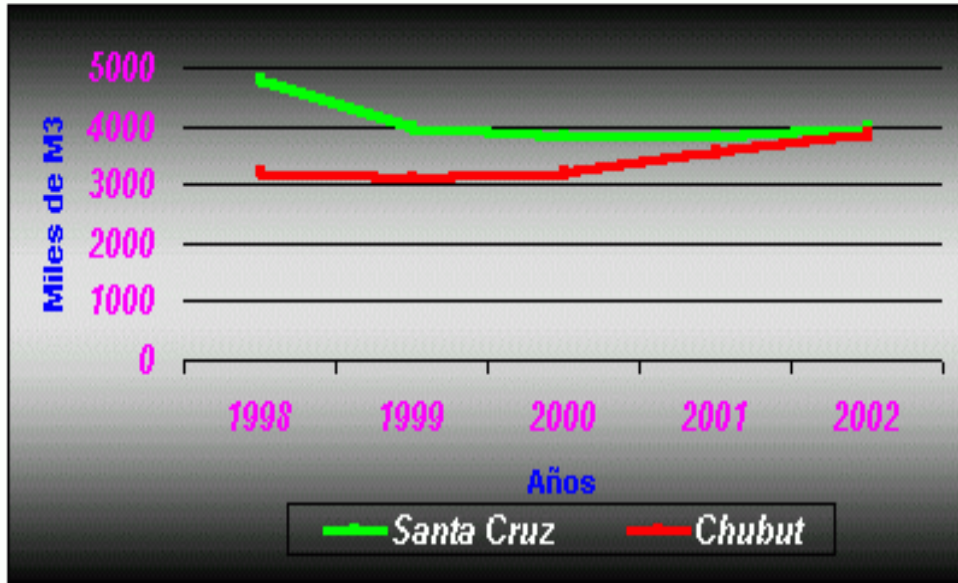
III.3.a.1.1 - Cuenca Golfo San Jorge

A casi 100 años del descubrimiento, la cuenca del Golfo San Jorge, que abarca las provincias de Chubut y Santa Cruz, es la que aporta cerca del 50% de la producción del crudo argentino y todo indica que esa posición será mantenida en los próximos años. Se destaca entre todas las regiones petroleras con más de 46.000 m³ diarios, representando el 46% del total de los barriles de crudo extraídos en el territorio nacional. Si bien esta cuenca aporta principalmente crudo, en ella se fue recuperando un creciente volumen de gas. La producción de gas natural nacional alcanza unos 140 millones de m³ diarios, donde la Cuenca del Golfo San Jorge aporta un 9%.

En el periodo 1998-2002 la brecha de producción entre Santa Cruz Norte y Chubut se redujo, Santa Cruz extraía menos cantidad que la otra parte de la Cuenca, esto puede atribuirse a que en Chubut la actividad de perforación era mayor.. Si bien en Santa Cruz se continuó perforando, no alcanzaron en número a los perforados en la vecina provincia, los costos de extracción en los años 1998-1999 eran muy elevados en comparación con el precio del barril de ese entonces, haciendo menos rentable la extracción.

Grafico III.2

Evolución de la producción de Santa Cruz Norte y Chubut



Fuente: Centro Regional de Estudios Económicos de la Patagonia Central. CREE Pa.Ce.

III.3.a.1.2 - Cuenca Austral

Esta cuenca, compartida por las provincias de Santa Cruz y Tierra del Fuego, se prolonga sobre el mar adyacente a Santa Cruz y la isla de Tierra del Fuego, y aporta en conjunto unos 5.800 m³ diarios de crudo y aporta un 20% del volumen de gas natural producido a nivel nacional. La Cuenca Austral cuenta con pozos marinos que permiten alcanzar los 27 millones de m³ de gas diarios.

Las actividades desarrolladas por estas cuencas se dividen en actividades de exploración y explotación, el cuadro III.2 indica la cantidad de yacimientos en cada cuenca destinados a las diferentes tareas y según los productos que extraen de los mismos

Cuadro III.2

Santa Cruz

Cantidad de yacimientos por cuenca según tipo de actividad

Actividad	Cuenca	
	Austral	Golfo San Jorge
Exploración		
Petróleo		3
petróleo y gas	2	
Explotación		
Petróleo	13	42
petróleo y gas	18	5
petróleo y GLN	2	
petróleo gas y GLN	28	2
petróleo gas ,GLN y LGP	3	

Fuente: Secretaría de Energía de la Prov. De Santa Cruz.

Petróleo

En el cuadro III.3 se presentan datos referidos a la producción de petróleo en la Provincia de Santa Cruz para el período 2000-2005.

En esta provincia la actividad extractiva se concentró en las dos cuencas productoras de hidrocarburos previamente mencionadas y conociendo que el petróleo extraído de la Cuenca Austral resulta más liviano¹², y de allí su mayor precio¹³, según los datos presentados se puede concluir que en el año 2000 la mayoría del petróleo extraído en Santa Cruz provenía de la Cuenca del Golfo San Jorge. Esta cuenca aportaba el 80% de la producción provincial de petróleo, y el 20% restante lo aportaba la Cuenca Austral, esta relación porcentual se mantiene hasta la actualidad.

¹² La densidad del crudo se expresa en grados API, mientras que de la Cuenca Austral se extrae petróleo de 40-38 grados API, de la Cuenca del Golfo San Jorge se extrae crudo de 20-27 grados API. (API: American Petroleum Institute)

¹³ A menor densidad, es decir a mayor grado API, mayor el precio del petróleo y viceversa. El precio del crudo extraído de la Cuenca Austral esta referenciado por el WTI, mientras que el precio del petróleo extraído de la Cuenca del Golfo San Jorge esta referenciado por el PLATTS para el crudo Cañadon Seco. Platts, es una división de La Compañía McGraw-Hill, es líder mundial en proveer información de mercado de energía y metales

Cuadro III.3

Santa Cruz				
Cuenca Austral y Cuenca Golfo San Jorge				
Producción de petróleo en m³ por tipo según años				
Año	Producción (m³)			
	Petróleo	Primaria	Secundaria	Recuperación Asistida
2000	9.657.442,71	6.648.416,84	3.009.025,87	0,00
2001	10.282.153,38	7.244.697,72	3.037.455,66	0,00
2002	9.459.247,59	6.498.674,32	2.960.546,27	27,00
2003	9.140.757,40	6.061.594,66	3.079.162,74	0,00
2004	8.536.755,84	5.661.362,07	2.875.393,77	0,00
2005	9.049.991,60	5.965.184,01	3.084.807,59	0,00

Fuente: Secretaría de Energía de la Nación

De la producción de petróleo parte de la misma es destinada a la venta al mercado interno y parte al mercado externo, a continuación se presentan en el cuadro III.4 los porcentajes de la producción destinados a cada mercado para el periodo 2000-2004.

Cuadro III.4

Santa Cruz					
Ventas de petróleo por año según mercado					
En % de la producción total provincial					
Mercado	2000	2001	2002	2003	2004
Interno	64	73	70	77	84
Externo	36	27	30	23	16

Fuente: Elaboración propia en base a información proveniente de la Secretaría de Estado de Energía .Subsecretaría de hidrocarburos. Santa Cruz

En el cuadro III. 5 se presentan las reservas de petróleo por cuenca. Según datos del año 2004 la Cuenca Austral tendría un horizonte de

reservas¹⁴ para 6,61 años, mientras que la Cuenca del Golfo San Jorge tendría reservas para 9,67 años.

Por otro lado existe la llamada tasa de sustitución de reservas¹⁵ o índice de reemplazo de reservas, es la relación entre reservas adicionadas sobre las producidas para un periodo específico.

Cuadro III.5

Santa Cruz				
Reservas de petróleo comprobadas y probables por cuenca en Mm3				
Al 31/12/2005				
	Reservas comprobadas Mm3		Reservas probables Mm3	
	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge
Santa Cruz	5568,80	66835,40	4419,60	23094,10
Santa Cruz off shore	567,70	0,00	775,10	0,00
Total de la cuenca	6136,50	66835,40	5194,70	23094,10
Nota: Off Shore: Area Magallanes compartida entre Santa Cruz, Tierra del Fuego y el Estado Nacional				
Fuente: Secretaria de Energia de la Nación.				

Para analizar el comportamiento de los precios se tomaron datos desde el año 2002 hasta el año 2006.

En el período 2000-2001¹⁶ el precio del barril de crudo venía subiendo considerablemente, pero a partir del año 2002 aparecen dos efectos a considerar. Por un lado la devaluación de la moneda nacional y por otro la suba en el precio internacional del petróleo. Según los datos que se tienen, en el 2002 el precio cayó un 1.29%, pero en los años sucesivos el precio en pesos por m3 de crudo subió, registrando la mayor suba en el año 2005 cuando el precio creció un 38% con respecto al año anterior.

Cuadro III.6

¹⁴ Se llama horizonte de reservas al tiempo en años que se requiere para consumir las reservas comprobadas, al ritmo de producción del último año.

¹⁵ Es la relación entre el crecimiento de reservas y la producción del periodo. Representa la cantidad de veces que la producción del periodo es incrementada o reemplazada por otras reservas.

¹⁶ Para estos años no se encontraron datos en la misma unidad de medida (\$/m3)

Precio promedio anual del petróleo en U\$\$ por barril (U\$\$/bbl) y en U\$\$ por M3

Año	2002	2003	2004	2005	2006
U\$\$/Bbl	27,31	31,07	41,51	57,97	64,52
U\$\$/M3	164,34	193,98	258,54	352,36	

Fuente: referenciado al WTI. Secretaria de Energía de la Nación

En lo que respecta al transporte de gas y petróleo se analiza a través del agregado Servicio de Transporte, almacenamiento y comunicaciones,

La extracción de petróleo crudo es una actividad que implica el uso del suelo y la extracción de productos (petróleo y gas) pertenecientes al país. Se obliga por Ley al sector privado y al sector público que realice este tipo de actividad, a pagar por la explotación del suelo nacional. Ese pago se conoce como regalía¹⁷. Las empresas pagan a la provincia el 12% de la producción computable¹⁸ valorizada al valor boca de pozo en concepto de regalías del petróleo¹⁹.

En el gráfico III.3 se muestra como fueron evolucionando los pagos de regalías a la provincia de Santa Cruz. La diferencia entre importe y total ingresado se explica porque del pago que hace la empresa (el importe), el 7% se coparticipa con los municipios, a través de la Ley N° 2070²⁰ se sustrae el 2% del importe y existe el llamado FDI²¹ que sustrae porcentajes variables. El importe menos estos conceptos es el llamado importe total ingresado.

¹⁷ Ley 17.319 art.59

¹⁸ producción Computable= producción total- consumo propio- casos fortuitos (contemplados en el Código Civil)

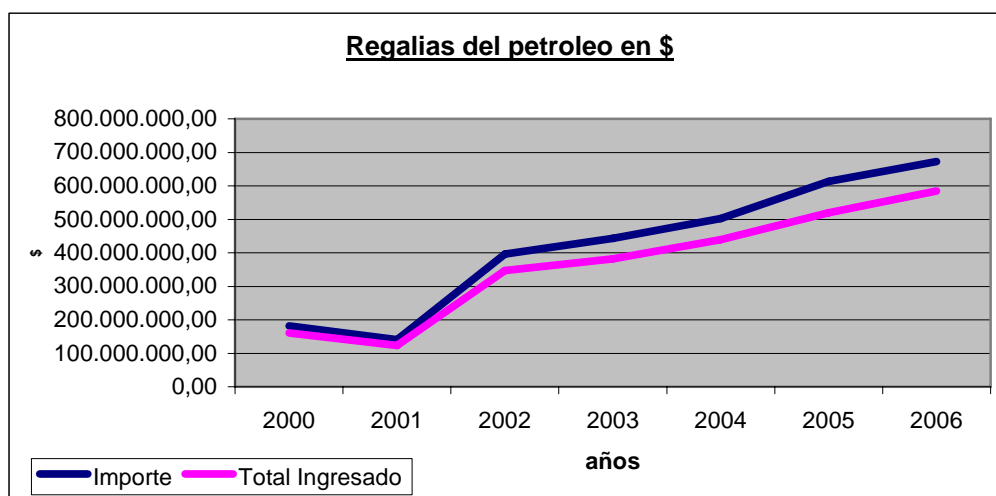
¹⁹ Las regalías corresponden al 12% cuando se trata de la explotación y del 15% cuando se trata de la exploración.

²⁰ Esta Ley indica que el 2% del importe se destina al IDUV

²¹ Fondo de Desarrollo Industrial, el cual, en los diferentes años fue variando el porcentaje a saber:

Año	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
FDI (%)	2,8	3	3,2	3,4	3,6	3,8	4

GraficoIII.3



Fuente: Elaboración propia en base a datos suministrados por la Tesorería General de la Provincia de Santa Cruz.

La provincia de Santa Cruz ha retomado el control de áreas petroleras²² para que las empresas inviertan en exploración, potencial desarrollo, explotación, transporte y comercialización de hidrocarburos en las áreas de control provincial ²³(áreas revertidas). Este enfoque del manejo de uno los recursos no renovables mas importante apunta a aumentar las reservas de hidrocarburos y las inversiones en el territorio provincial, generar aumento de empleo, promover la participación de capitales locales en este proceso que involucra el uso de recursos y el consiguiente apego irrestricto a las normas provinciales, particularmente aquellas relacionadas con el medio ambiente.

La cuenca productiva más importante para Santa Cruz como jurisdicción es la Cuenca del Golfo San Jorge, desde donde procede más del 80% de la producción de petróleo de la jurisdicción. La Cuenca Austral para Santa Cruz resulta de mucha menor producción petrolera.

²² 15 áreas

²³ A través de Concurso Publico Nacional e Internacional para la adjudicación de áreas.

En el siguiente cuadro se puede observar los datos de producción anuales de petróleo desde 2005 en adelante para ambas cuencas y el total provincial.

Tabla de Producción de Petróleo discriminado por cuenca computable en m ³			
Periodo	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Total Provincial
Año 2005	1007864	7282980	8290844
Año 2006	946016	7049460	7995476
Año 2007	705440	6569629	7275069
Año 2008	636813	6026707	6663520
Año 2009	689352	6159888	6849240
Elaboracion propia en base a información de la Secretaria de Energía de la Nacion.			

Santa Cruz, como autoridad de aplicación, tiene jurisdicción sobre parte de la Cuenca Austral y parte de la Cuenca del Golfo San Jorge. De acuerdo a la legislación, el Decreto N° 546/03 del Poder Ejecutivo Nacional faculta a los Estados Provinciales a otorgar los permisos de exploración y concesiones de explotación, almacenaje y transporte de hidrocarburos en sus respectivas jurisdicciones sobre aquellas áreas que reviertan las provincias denominadas “en transferencia” (Decreto N° 1955/94) y sobre aquellas áreas que se definan en sus planes de exploración o explotación por la propia autoridad competente. Asimismo, las empresas permisionarias y concesionarias están obligadas a brindar a la autoridad de aplicación provincial, en este caso a la Secretaría de Estado de Energía, la información correspondiente a sus actividades hasta el presente y toda aquella información extra que les sea requerida.

En cuanto a las regalías, el concesionario pagará a la provincia las regalías de la producción valorizada sobre la base de los precios efectivamente obtenidos por este en las operaciones de comercialización de los hidrocarburos del área. De no ocurrir

comercialización o de existir el uso posterior de los hidrocarburos en otros procesos industriales, o discrepancias en el precio a liquidar, se tomará el precio ponderado de la provincia de Santa Cruz según el registro de la Autoridad de Aplicación, actualmente esta facultad ha sido delegada a la provincia a través de la Ley 26.197 conocida como Ley Corta. Asimismo, y de considerarlo conveniente la provincia de Santa Cruz podrá requerir el pago de las regalías en especie²⁴.

Un concepto destacable introducido en el negocio petrolero, y que resulta importante para mencionar es el de regalía adicional²⁵ a través del cual se le exige al oferente que desee invertir en la provincia que “oferte” una regalía adicional que será analizada en la evaluación económica que realiza la Secretaria de Estado de Energía Provincial.

Finalmente cabe destacar los amplios beneficios económicos que reciben las empresas que operan en este sector, pues el precio del barril de crudo y el tipo de cambio de la moneda doméstica con el dólar estadounidense hace muy rentable exportar petróleo sin procesar.

Los montos por regalías en pesos corrientes de cada período para Santa Cruz discriminado por cuenca, se pueden observar en el siguiente cuadro

Santa Cruz ingresos fiscales por regalías de petróleo, en pesos corrientes de cada período y discriminado por cuenca			
Período	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Total de ingresos por regalías petroleras
Año 2005	92832591	525118809	617951400
Año 2006	110689819	705790269	816480088
Año 2007	69540556	585603901	655144457
Año 2008	74289404	623398567	697687971

²⁴ Esta alternativa de pago también se aplicara para la exploración y explotación de gas y obtención de gasolina.

²⁵ FPA= 0.40 regalía adicional+0.20 inversion+0.40 capital regional

Año 2009	79809887	767279542	847089429
Elaboracion propia en base a información de la Secretaria de Energía de la Nacion.			

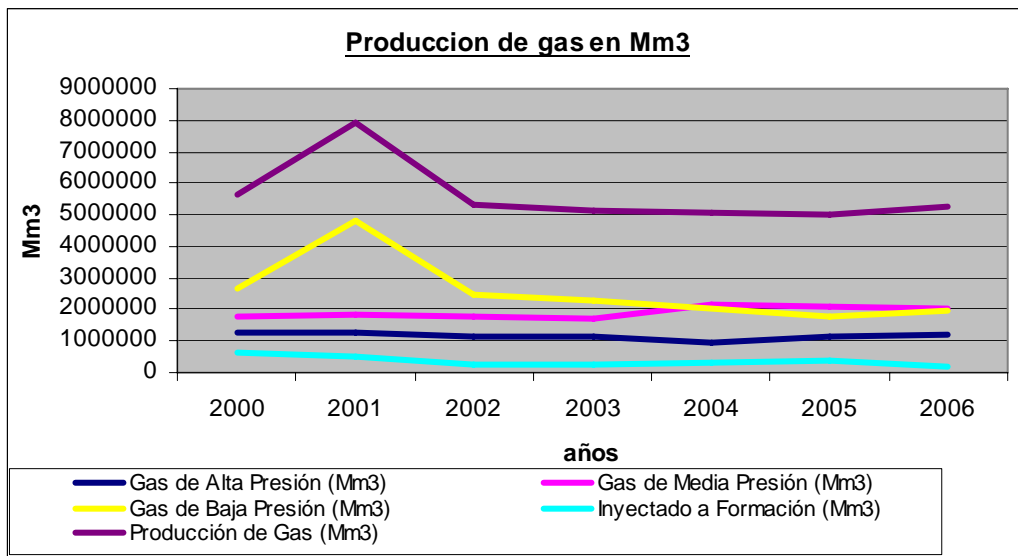
III.3.b - Minerales gaseosos

III.3.b.1 - Gas

La producción de gas se divide en gas de alta, media y baja presión, dependiendo el destino que se le de al mismo. Corresponde aclarar que, de la producción total de gas, se consume en el yacimiento como máximo un 0,11% de esta producción.

En el grafico III.4 se observa la evolución de esta producción en el período 2000-2006.

Grafico III.4



Fuente: elaboración propia en base a datos de la Secretaria de Energía de la Nación.

Es posible pensar que el aumento en la producción de gas registrado en el año 2001 y el posterior descenso de la producción al año siguiente se debió básicamente a la coyuntura nacional.

En cuanto a las reservas de gas, la Cuenca Austral es la más importante en la provincia y la segunda a nivel nacional en cuanto a producción diaria en M3 (27000 Mm3/día).

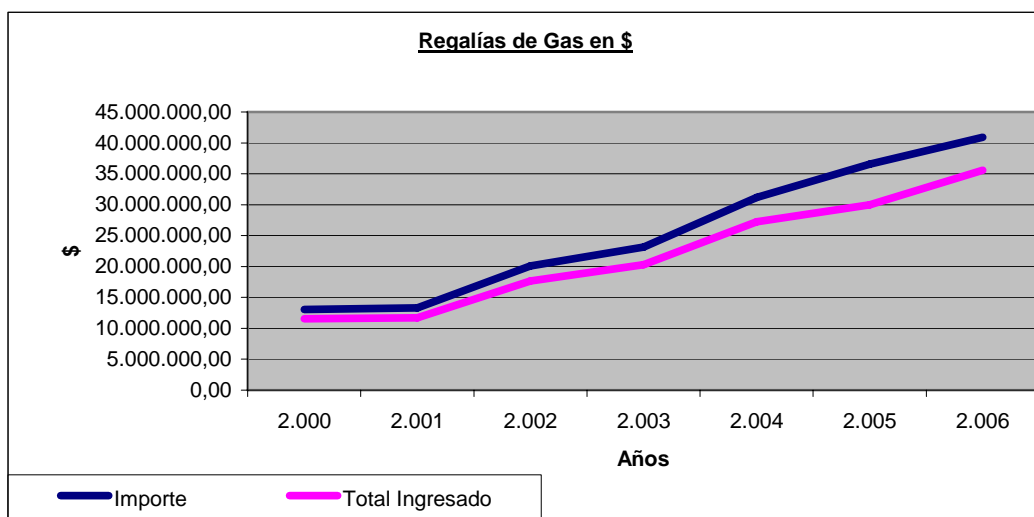
En el año 2004 se estimó que las reservas de gas en la Cuenca Austral serían de 6,10 años y en la Cuenca del Golfo San Jorge de 11,99 años. Según esta información actualmente la perspectiva se fue expandiendo levemente porque las empresas no invirtieron en exploración como lo hicieron en la década pasada.

Cuadro III.7

Santa Cruz				
Reservas de gas comprobadas y probables por cuenca en MMm3				
Al 31/12/2005				
	Reservas comprobadas MMm3		Reservas probables MMm3	
	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge
Santa Cruz	27702,70	9855,20	21895,40	7036,20
Santa Cruz off shore	4615,00		2897,50	
Octans-Pegaso (CAM-1) (x) off shore	0,00		2041,00	
Total de la Cuenca	123710,55	35503,20	99316	20483,60
% perteneciente a Santa Cruz	26,12	27,76	27,02	34,35
(x) Área con Comercialidad Suspendida				
Nota: Off Shore: Área Magallanes compartida entre Santa Cruz, Tierra del Fuego y el Estado Nacional				
Fuente: Secretaría de Energía de la Nación				

En cuanto a las regalías, sucede lo mismo que en la producción de petróleo, los destinos de ciertos porcentajes del importe que pagan las empresas son los mismos (ver llamadas al pie anteriores).

Grafico III.5



Fuente: Elaboración Propia en base a datos de Tesorería General de la Provincia de Santa Cruz

Santa Cruz ingresos fiscales por regalías de gas, en pesos corrientes de cada período y discriminado por cuenca			
Periodo	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Total de regalías de gas
Año 2005	31866170	8539694	40405864
Año 2006	48658992	8652317	57311309
Año 2007	43680982	11675402	55356384
Año 2008	36861803	11130549	47992352
Año 2009	48461789	12935660	51397449
Elaboración propia en base a información de la Secretaria de Energía de la Nacion.			

En términos fiscales mientras el rendimiento en regalías de Gas de la Cuenca austral decrece en términos reales desde el año 2006, la Cuenca del Golfo San Jorge fue manteniéndose en términos reales en

su contribución al presupuesto provincial, tal como puede observarse en el cuadro anterior.

Finalmente la información referida a los precios abarca solo el periodo 2000-2004 (este último año sólo presenta información de los meses de enero y febrero). Para elaborar el cuadro III.8 se tomaron los datos mensuales y se calculó un promedio anual, y el resultado obtenido es una tendencia creciente en los mismos.

Cuadro III.8
Precio de gas en U\$S/Mm3 según año
Provincia de Santa Cruz

Año	U\$S/Mm3
2000	33,10
2001	35,55
2002	49,95
2003	60,89
2004*	67,43

Fuente: elaboración propia en base a datos extraídos de la Secretaría de Energía de la Nación

Resulta importante en la provincia de Santa Cruz, el transporte referido a hidrocarburos, en este trabajo se presentan datos referidos al transporte de petróleo (transporte por oleoductos) en los diferentes años y para los diferentes tramos. Asimismo estos datos están separados por cuenca.

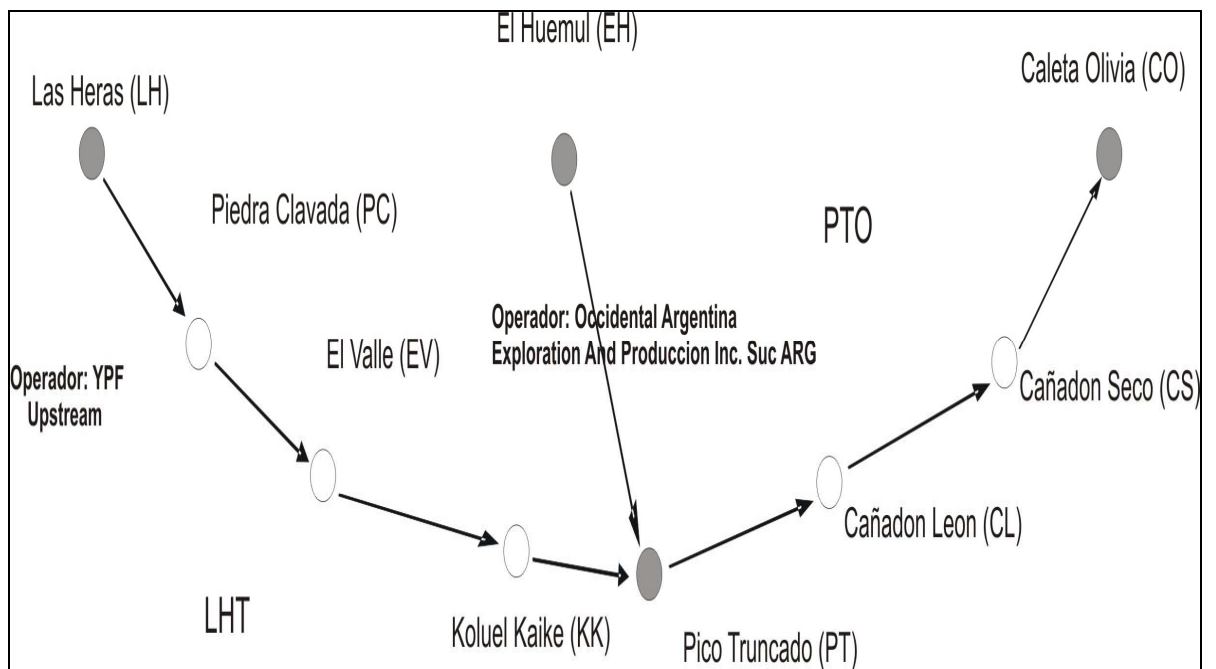
Los datos para el periodo 2005-2009 de la producción de gas detallando la procedencia de la cuenta y el total provincial:

Periodo	Cuenca Austral	Cuenca Golfo San Jorge	Total Provincial
Año 2005	2769667	621425	3391092
Año 2006	3138937	578268	3717205
Año 2007	2658141	721302	3379443

Año 2008	2616339	577549	3193888
Año 2009	2778802	573572	3352374
Elaboracion propia en base a información de la Secretaria de Energía de la Nación.			

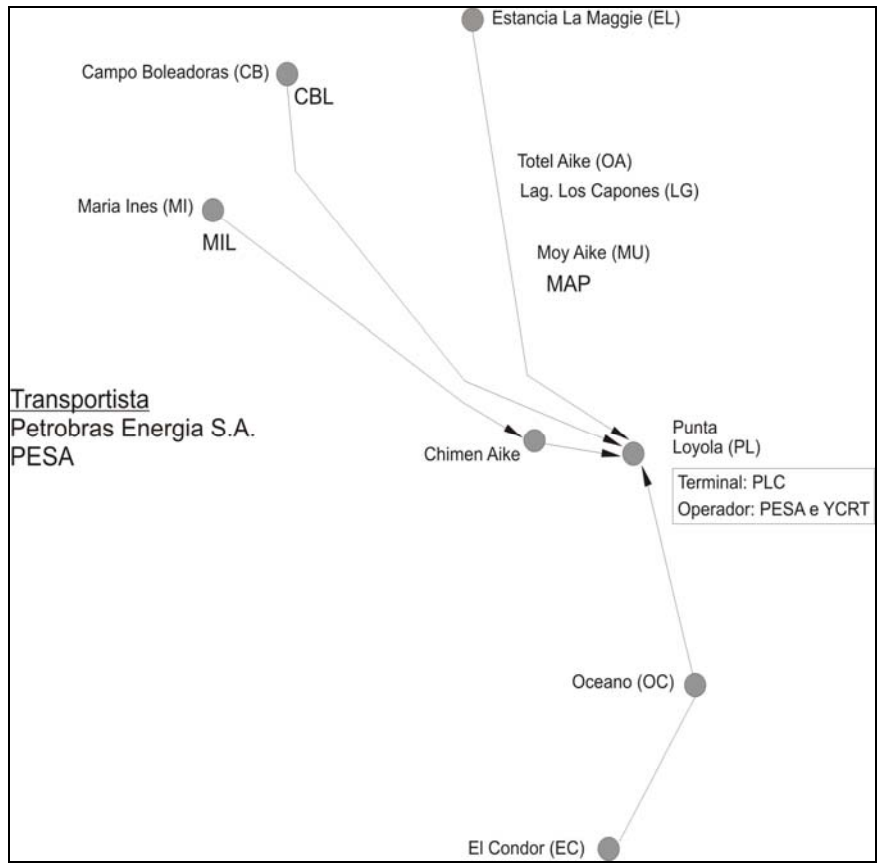
En los graficos III.6 y III.7 se presentan planos que indican como se distribuyen los oleoductos en la provincia, el primero de los gráficos se refiere a la zona norte de Santa Cruz y el segundo de ellos, a la zona austral de Santa Cruz.

Grafico III.6



Fuente: Secretaria de Energía de la Nación

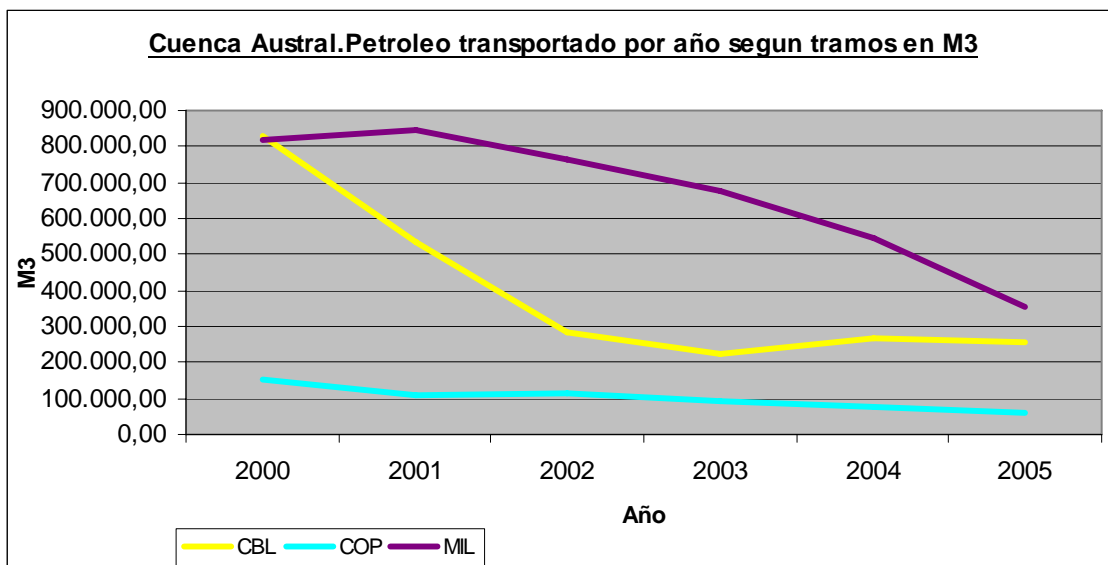
Grafico III.7



Fuente: Secretaria de Energía de la Nación

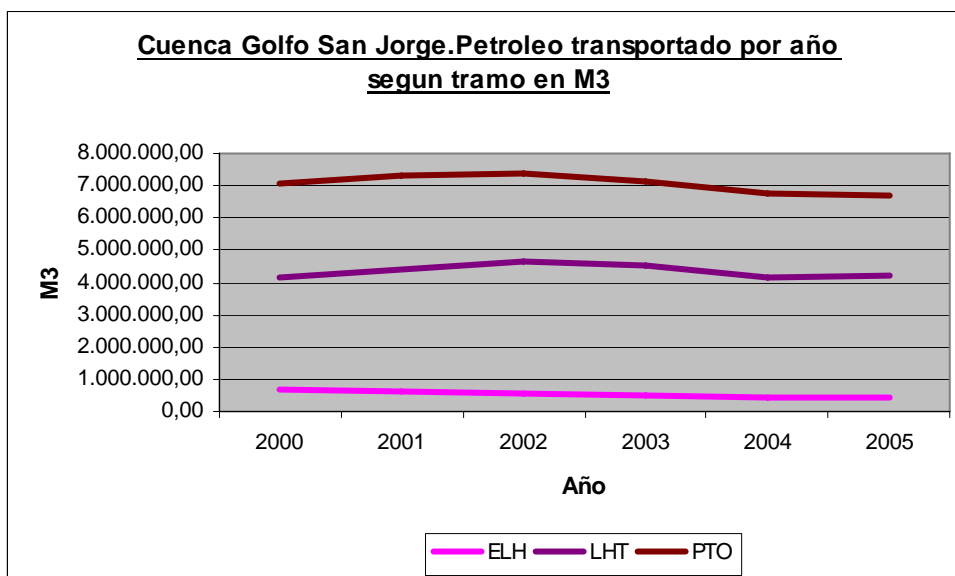
El volumen de petróleo transportado fue disminuyendo a lo largo de los años para las dos cuencas, si bien la Cuenca Austral presenta comportamientos más dispares entre tramos que la Cuenca del Golfo San Jorge, el menor volumen transportado indica una caída en la producción del hidrocarburo en general, tal como se observa en el Grafico III.8 y el Grafico III.9.

Grafico III.8



Fuente: Elaboración Propia en base a datos de la Secretaria de Energía de la Nación.

Grafico III.9



Fuente: Elaboración Propia en base a datos de la Secretaria de Energía de la Nación.

III.4 – Industria Manufacturera

El desarrollo de este agregado es muy limitado entre 1993 y 2009, si bien la cadena de valor parece haberse expandido porque pasó de una participación en producto provincial de un 3.06% a una

participación de 3.83%, habiendo pasado por una participación de alrededor de 4.23% hacia 2007. Si bien Santa Cruz no se ha caracterizado a lo largo de su corta historia como provincia, por tratarse de un territorio donde la manufactura tuviera un lugar destacado, como si existen otras provincias en el país que presentan estas características y donde priman economías de aglomeración, de escala y de alcance ubicadas predominantemente en zonas metropolitanas, es destacable que la cadena de valor se haya expandido, aun mediando un 'fuerte' cambio en los precios relativos.

El valor medio del agregado en valores constantes del II trimestre de 2007, se situó en \$ 162.930.000 para los 17 períodos observados, con un intervalo de confianza para el 95% de probabilidad de que las observaciones de la media se ubiquen en un límite inferior de \$ 129.710.000 y un límite superior de \$ 196.150.000, como se puede ver se trata de valores relativamente 'agrupados' y con escaso desvío, situación que evidencia una cierta 'constancia' en la ubicación de las magnitudes para este agregado a través de los 17 años de observaciones.

Los estimadores máximo verosímiles ponderados para la media se ubican todos entre los \$ 138,34 millones en moneda constante y \$ 147,89 millones, lo que confirma lo expresado más arriba.

Esto estaría evidenciando que la cadena de valor para 2005 resultó de hecho mucho más 'extensa', y por tanto más factores intervinieron en el proceso de generación de valor, que aquellos que lo hicieron en 1993.

III.5 – Electricidad, Gas y Agua

Este sector de la economía de Santa Cruz, que por tratarse de una zona de baja densidad poblacional y donde abundan ciudades pequeñas o a lo sumo medianas, se encuentra escasamente

desarrollado. Está determinado por la cantidad de viviendas, locales comerciales y establecimientos manufactureros, que por resultar de cantidad reducida el valor agregado por el sector también es relativamente escaso.

Es posible inferir que el desarrollo de este sector económico 'acompaña' el desarrollo de otros sectores dinámicos de la economía provincial y que constituyen el 'núcleo duro' del crecimiento de la economía santacruceña.

El promedio del agregado para las observaciones de los 17 años fue, en valores constantes del II trimestre del 2007, de \$ 125.730.000 mientras el intervalo de confianza con el 95% de probabilidad para ubicar la medida de posición, resultó como límite inferior de \$ 103.300.000 y como límite superior de \$ 148.170.000. Los estimadores máximo verosímiles para la media, no se diferencian demasiado del valor obtenido por la media aritmética simple, esto implica que los valores están muy agrupados en torno a la medida de posición.

El agregado está muy relacionado con la inversión pública en viviendas y los valores mayores se sitúan en los últimos años de la serie, en donde realmente la inversión en viviendas fue aumentando significativamente.

Cuadro III.9

Correlaciones entre los Agregados Electricidad, Gas y Agua y Construcción

		Electricidad, gas y agua	Construcción
Electricidad, gas y agua	Pearson Correlation	1	,882**
	Sig. (2-tailed)		,000

	Sum of Squares and Cross-products	3,046E16	1,497E17
	Covariance	1,904E15	9,354E15
	N	17	17
Construcción	Pearson Correlation	,882**	1
	Sig. (2-tailed)	,000	
	Sum of Squares and Cross-products	1,497E17	9,445E17
	Covariance	9,354E15	5,903E16
	N	17	17

** Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

** La correlación es significativa al nivel 0,01 (bilateral).

Correlaciones no paramétricas

			Electricidad, gas y agua	Construcción
Kendall's tau_b	Electricidad, gas y agua	Correlation Coefficient	1,000	,735**
		Sig. (2-tailed)	.	,000
		N	17	17
	Construcción	Correlation Coefficient	,735**	1,000
		Sig. (2-tailed)	,000	.
		N	17	17
Spearman's rho	Electricidad, gas y agua	Correlation Coefficient	1,000	,907**
		Sig. (2-tailed)	.	,000
		N	17	17
	Construcción	Correlation Coefficient	,907**	1,000
		Sig. (2-tailed)	,000	.
		N	17	17

** Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

En el cuadro III.9 se puede observar el valor y la significación del coeficiente de correlación de Pearson, en donde se observa que resulta muy significativo, del punto de vista estadístico y alto en valor, es decir se observa que existe un fuerte vínculo positivo entre Construcción y Electricidad, Gas y Agua.

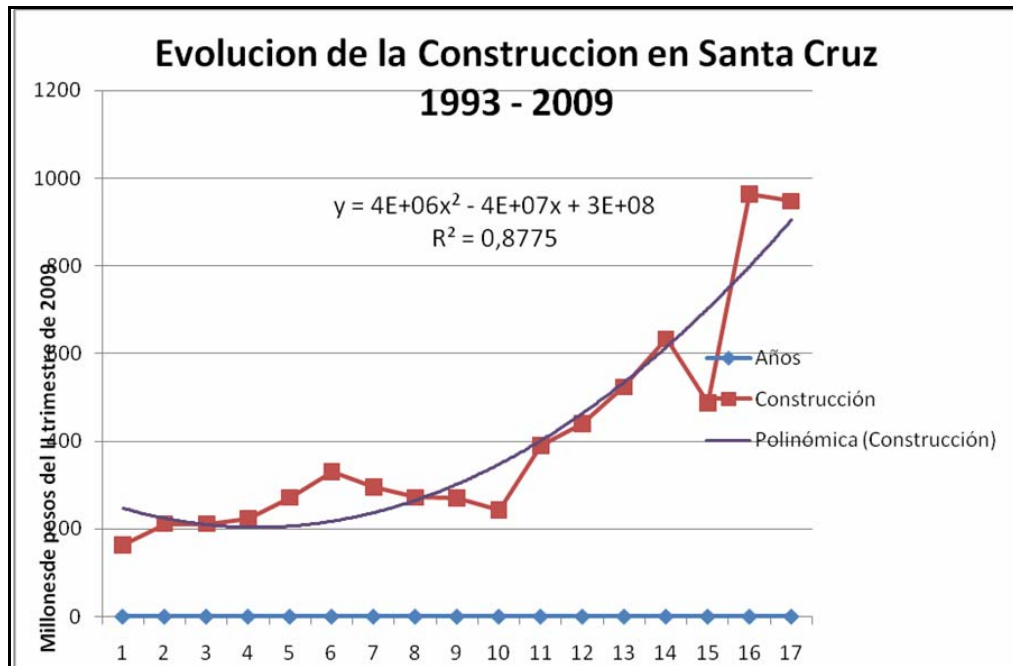
El agregado construcción forma parte de un instrumento de política económica que permite 'fijar', el valor de muchos otros agregados al menos por aproximación, por el 'impacto' específico del agregado en el producto provincial.

Los procesos de urbanización y de crecimiento edilicio de las ciudades y localidades propician el desarrollo de este agregado, que probablemente como involucra el transporte y la distribución de energía eléctrica, a partir del desarrollo de los megaproyectos hidroeléctricos de Cóndor Cliff y Barrancosa, así como la Central térmica de Río Turbio, en el mediano y largo plazo tome una dimensión mucho mas importante que la que posee actualmente.

III.6 – Construcción

El análisis del agregado construcción merece especial atención por ser, de manera general uno de los instrumentos de política económica provincial mas divulgados en su utilización. Esto resulta particularmente significativo en economías donde el impacto de las políticas públicas resulta importante, por el impacto directo e indirecto que tiene sobre la población, sobre el mercado de trabajo y la consideración que debe tenerse sobre este tema ante una caída en el crecimiento del rubro.

Grafico III.10
Provincia de Santa Cruz- El agregado construcción
Expresado en pesos constantes del II trimestre de 2009



Fuente: Elaboración propia en base a fuentes privadas.

La actividad de la construcción puede ser dividida en dos aspectos para un estudio más detallado del agregado, así luego consolidar los mismos y realizar un análisis general de la actividad.

El primero de esos aspectos corresponde a la construcción derivada de nuevos emprendimientos del sector privado, con financiación propia o bancaria, en el territorio provincial la tasa de crecimiento de este subrubro evoluciona de manera muy moderada y en general se puede efectuar una aproximación a su volumen a través del incremento de expedientes de construcción ingresados cada año en las respectivas secretarías de obras privadas de cada municipio.

De la misma manera, podría decirse que una variable 'proxy' sería la cantidad de préstamos hipotecarios para construcción y/o refacción y/o ampliación de viviendas otorgados por entidades bancarias, donde se da cuenta de superficie, materiales, tipo de construcción, zona entre otros detalles. Este tipo de crédito creció de manera importante, 118% entre 1994 y 2001 desacelerándose desde 2002 hasta 2004 en

un 50%²⁶, lo que evidenció 'un freno' de magnitud para el sector que requiere para su recuperación de mayores tiempos que otros tipos de créditos en virtud de su importante vínculo con el largo plazo. Actualmente, el sistema financiero y sus líneas crediticias se reactivaron, aunque de manera selectiva más allá de la difusión publicitaria que existe para este tipo de créditos y de un descenso en los costos de obtención de los mismos, desde la devaluación registrada en la economía argentina a fines del 2001. Aún en la situación descrita, una prueba de que este subrubro tiene una importancia mínima respecto del rubro Construcción en general, el hecho fue que entre los años 2000 y 2003 a raíz de la crisis nacional por todos conocida no existió disponibilidad de créditos en el territorio provincial para estos fines, tanto a nivel de entidades financieras privadas como estatales; y sin embargo, si se tienen en cuenta las observaciones para esos años, según el gráfico III.10 se aprecia que no ha existido un descenso de la actividad de la magnitud esperada por las condiciones macroeconómicas imperantes en esos momentos, del agregado en general.

Se debe considerar que a partir de la salida de la crisis hasta el momento, dos aspectos son los determinantes del aumento del subrubro, uno de ellos obedeció al incremento de la actividad turística que ha impactado favorablemente en este agregado, especialmente en la localidad de El Calafate así como también en las localidades cordilleranas que viven en parte de flujo turístico; y el otro aspecto tiene su origen en el incremento poblacional de las ciudades como Río Gallegos y en menor medida Caleta Olivia, en parte de la misma potenciación que produce el rubro construcción y que repercute en un exceso de demanda de viviendas que además de elevar los precios de alquileres y ventas (el valor de la tierra urbana comercial en Río

²⁶ Instituto de Estadística y Registro de la Construcción. Julio 2005.

Gallegos se incrementó en promedio un 250% desde 1998 a 2006)²⁷ alentó a la 'oferta de viviendas nuevas' (como sector productor) a encarar desarrollos inmobiliarios especialmente para renta.

Respecto del componente del agregado originado en la obra pública, fue sin duda el componente decisivo en la evolución del total del agregado Construcción, sobre todo a partir de la aplicación de la modalidad de fideicomisos financieros para emprender obras públicas por parte del Estado, permitiendo de esta manera dinamizar la utilización de fondos públicos para ese propósito, tratándose en muchos casos de fondos que registraron importantes incrementos.

La actividad tomó una pendiente ascendiente e implicó un incremento constante a partir del año 2004 hasta la actualidad en la provincia de Santa Cruz, especialmente por los fondos de la Nación que se aplicaron a obras públicas de mediana y gran envergadura, una lectura al gráfico III.10 evidencia la presencia de una importante cantidad de recursos 'exógenos'.

Del mismo modo, y con el fin de desagregar el subrubro, fue conveniente analizar aspectos fundamentales, uno de ellos es la incorporación de personal y la implicancia que tiene el aumento del salario de los mismos como determinante importante del ingreso promedio de la población.

La existencia de obras provinciales importantes, obligó a las empresas contratistas de la obra pública a procesos de incorporación de personal en muchas tareas, algunas más especializadas que otras, esto significó una importante demanda de trabajo que contribuyó a disminuir la desocupación del sector, con posterioridad a la crisis mencionada precedentemente. Estas empresas -en muchos casos- actuaron como elementos atractores para personas residentes en otras jurisdicciones que, alentadas por el alza de los salarios del sector, se vieron movilizadas hacia esta provincia.

²⁷ Datos extraoficiales obtenidos en las empresas dedicadas a rubro inmobiliario de Río Gallegos y de tasaciones bancarias efectuadas en la provincia de Santa Cruz.

Esta “absorción” de mano de obra calificada por parte de las empresas de mediana y gran magnitud dedicadas a la obra pública, se evidencia a partir de un importante ‘faltante’ de mano de obra que acusa el sector profesional independiente, especialmente en el interior provincial, lo que ha traído aparejado aumentos de salarios y en muchos casos extensión en los plazos de obra.

Como muestra de lo expuesto podemos considerar un indicador del crecimiento del personal en el sector Construcción, la evolución de la expedición de Libretas de Aportes al Fondo de Cese Laboral realizadas a través del IERIC, donde se pasa de 70.000 unidades acumuladas a junio de 2004 a 170.000 unidades acumuladas a igual período de 2007²⁸. Se debe mencionar para la evaluación de este aspecto, de que a las empresas por acción de distintos organismos de control como ser el gremio respectivo, la AFIP y el ya mencionado IERIC, se les hace extremadamente difícil tener trabajadores por los cuales no se efectúen aportes; por lo cual las cifras mencionadas mas arriba deben ser tenidas en cuenta como una muestra certera de la evolución de la mano de obra en el sector.

Con el incremento de demanda de mano así planteado, se ha generó un desfasaje entre la demanda y oferta laboral del sector, de manera que la elevación de los salarios para el personal especializado ha reposicionado a los hombres de la construcción en segmentos antes impensados.

A nivel nacional se puede mencionar que los salarios promedios se incrementaron de 2002 a 2005 en un 52,8% (ajustado), pero sin embargo a nivel provincial se evidenció un incremento ajustado de 172,6%, es decir un 58,4% sobre la media de las otras provincias argentinas²⁹.

El incremento de trabajadores del sector y el alza considerable de sus salarios, impactan directa y positivamente en la función de consumo

²⁸ Instituto de Estadística y Registro de la Construcción. Julio 2005.

²⁹ Idem anterior.

provincial, lo que en parte puede explicar el resurgimiento de sectores comerciales de consumo masivo que serán analizados en el sector respectivo y por otro lado la elevación de los valores de alquileres en toda la provincia a ser evaluado en el rubro Inmobiliario.

Una vez se han explicado los motivos que determinaron el calculo de una tendencia del rubro a través de una función polinómica, se deben considerar cuales fueron los elementos que justifican proyectar la evolución hasta el año 2010 y de que manera.

El rubro creció un 18,4% entre el 2005 y 2006 a nivel nacional y para el mismo período se incrementaron los despachos de cemento un 27%, un 20% en relación con 2005 y del mismo modo el expendio de ladrillos huecos con respecto a 2004 un 51,6%³⁰, de la misma manera el crecimiento y la proyección de empresas proveedoras del sector acompañan esta visión aunque no existen certezas de que los considerados rubros dependientes del sector construcción como son: aceros y maderas de uso estructural, cerámicos, artefactos sanitarios, hormigón entre otros; tengan tan importante impacto en el PBI provincial como sucede en otras jurisdicciones, exceptuando en este caso el rubro ladrillos y tan solo con un impacto centrado casi exclusivamente en el sector comercial, esta situación obedece a no haberse desarrollado en la provincia importantes actividades manufactureras, salvo excepciones como la planta cementera que se puso en funcionamiento en el norte de la provincia.

Las empresas que operan en el sector han registrado un importante aumento en la productividad laboral, habiendo efectuado un importante ajuste en la contratación de factor trabajo, así para finales del año 2007 existía una ocupación registrada de más de 10.300 trabajadores en el sector mientras un año después esa cantidad era igual a unas 7.200 personas y en noviembre de 2009 fue de unas 5.500 personas. La ocupación registrada en el sector ha caído en

³⁰ INDEC. Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. 2004

función de la capacidad de pagos de la provincia de Santa Cruz así como en una lentitud mayor para la ejecución de obras públicas nacionales ejecutadas dentro del territorio provincial.

Otro factor a tener en cuenta fue que el sector que se está analizando, se especializa en la realización de obras públicas, tiene un horizonte temporal de planificación que en promedio apunta al mediano plazo, por lo que es de esperar que, aun en el caso que se verifique una desaceleración del caudal de fondos para tales obras en el corto plazo, las empresas del sector continuarán de manera inercial hasta la finalización de los contratos suscritos hasta la actualidad, pero que en muchos casos involucran obras plurianuales. En consonancia con esto, las empresas que se dedican a la construcción de obras públicas manifestaron en la encuesta permanente del INDEC su optimismo aduciendo el 38,6% de ellas que su actividad aumentará y sólo un 2,3% considera que disminuirá, los demás, el 59,1% considera que permanecerá constante³¹, esto da cuenta de una percepción que poseen los agentes económicos sobre el flujo de fondos que se puede registrar en un determinado período de tiempo.

El sector construcción en 1993 representó el 5,61% del producto bruto geográfico de la Provincia de Santa Cruz mientras en el año 2005 pasó a representar un 11,82%, de ese mismo producto, este indicador muestra una ponderación cada vez más significativa de la 'herramienta' de política económica llamada 'obra pública', pero también está evidenciando una continua y permanente demanda de bienes públicos, existen estudios sociales que dan cuenta de una demanda casi permanente de la población por las obras públicas, sean estas viviendas, pavimentos, rutas, bacheos, puertos, aeropuertos, obras civiles varias, obras de embellecimiento ciudadano entre muchas otras alternativas.

³¹ Idem nota anterior.

Si la tendencia se confirma aunque sea parcialmente aumentará sin duda la importancia relativa del sector construcciones, quizás en detrimento de otros sectores que explotan recursos no renovables, pero también se puede afirmar que este sector representa un ingreso para entre 7.000 y 9.000 personas de forma efectiva, lo que implica que viven de ese ingreso obtenido del sector entre 28.000 y 36.000 personas, que son residentes en la provincia, y cuyo ingreso inmediatamente se transforma en demanda agregada, de bienes de consumo durables y no durables³².

Hasta la evolución salarial para Santa Cruz es diferenciada respecto al resto del país, así la remuneración mensual promedio de un trabajador de la industria de la construcción varió en Santa Cruz entre dic 2005 y dic 2009 un 230,6% mientras en el resto del país lo hizo en un 170%, lo que denota un fuerte incremento en términos reales del salario y del costo de producción inducido por la contratación de factor trabajo, aspecto que refuerza el ajuste en la contratación de factor trabajo que se indicó en un párrafo más arriba³³.

Los hechos hasta aquí descritos tienen un significativo 'impacto político', y aunque el ciclo político no coincida con el ciclo de largo plazo pertinente para las obras viales por ejemplo que tienen una duración y planificación más elaborada, los gobiernos 'necesitan' de forma permanente potenciar el sector si pretenden mantenerse en el poder, cualquier 'cota' de empleo que se alcance en un momento, si con posterioridad se alcanza y sostiene una menor, implicará una cierta dosis de fracaso, 'sobre todo' para los excluidos, en especial para aquellos que estuvieron pero que no se pudieron mantener o conservar el empleo en el sector, salvo casos excepcionales.

El valor medio de la serie 1993 -2009 para el agregado fue de \$ a moneda constante 404.650.000; el crecimiento entre el valor mínimo de la serie y el máximo de la misma fue de \$ 800 millones esto

³² Cálculos propios en base a datos del IERIC para Santa Cruz.

³³ Cálculos propios en base a datos indicados por el IERIC para Santa Cruz.

significa que hacia el año 2009 se generaban en el sector alrededor \$ 736 millones más que en los años 1993 o 1994, desde luego que este comportamiento de la cadena de valor hizo que el valor del producto en Santa Cruz creciera de la manera que lo hizo.

Este comportamiento del agregado construcciones forma parte de un 'círculo virtuoso' que se relaciona con mayor obra pública, ayudada por la obra privada también, esto origina un impacto positivo en el ingreso disponible de los residentes y moviliza transacciones que hacen crecer aun mas el producto, que tiene relación con la demanda de bienes públicos, y esta demanda debe ser atendida desde el sector decisorio de políticas públicas.

El intervalo de confianza al 95% de probabilidad donde se ubicaron las medidas de posición tuvo como límite inferior \$ 279.730.000 y un límite superior de \$ 529.580.000, lo que da cuenta de un margen de variación de mas de \$ 200 millones, tratándose de una medida sin duda elevada, probablemente este comportamiento de la variable se deba al elevado impacto que tienen las políticas públicas en materia de obras, que en este agregado influyen significativamente, aunque también al 'ciclo fiscal' que registró la Argentina.

Los estimadores máximo verosímiles se distancian en una cantidad importante de la media del agregado, lo que está indicando una elevada dispersión de las observaciones, en algunos casos esta 'distancia' resulta de algo más de \$ 100 millones a moneda constante. El agregado construcción mantiene fuerte vínculos positivos seriales con los agregados Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones; Servicios de hotelería y restaurantes; Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones; Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria, Industria Manufacturera y con Servicios sociales y de salud privada en todos estos casos la vinculación positiva resulta significativa desde el punto de vista estadístico.

El hecho que la industria manufacturera esté asociada en forma positiva con el agregado Construcción, puede formalizarse como una lectura que el hecho que el volumen de construcción llegó a ser importante fue lo que permitió que muchas actividades manufactureras se vinculen al sector y haya tenido origen, con lo que estos argumentos 'refuerzan' la importancia relativa del sector que tiene un especial impacto en el sistema económico provincial, hecho que no se verifica con actividades extractivas como la de Minas y canteras, aunque estas actividades en valor económico superen largamente al agregado a que se refiere este comentario.

III.7 – Comercio al por menor, al por mayor y Reparaciones

El alcance de este sector resulta muy importante en el ámbito de la provincia de Santa Cruz, aunque no tuvo una tasa de crecimiento importante en cuanto a la significación de este sector en el producto bruto provincial, su etapa desarrollo anterior se alcanzó en el año 2000 con un participación del 7,07% del producto. A partir de 2003 la participación del sector comienza a recuperarse, alcanzando en el estimado de 2009 una participación record de 8,29%, que fue el mayor de la serie para este agregado, pero también no es menos cierto que fue un sector fuertemente castigado por la crisis registrada en el país hacia el 2001-2002, sobre todo por el deterioro del salario real y el crecimiento del desempleo, que si bien registraron menos dramatismo en esta provincia, los efectos fueron muy importantes.

El valor medio para las 17 observaciones de la serie fue, en valores constantes del II trimestre de 2009, de \$ 320.140.000, con un rango de recorrido para el agregado de \$ 483 millones , lo que estaría queriendo decir que en el periodo analizado, el sector comercio en todas sus variantes casi hizo crecer el valor agregado generado por el sector en 3 veces y media entre 1993 y 2009.

El intervalo de confianza para la ubicación de los parámetros posicionales de la serie, con el 95% de probabilidad, tuvo como límite inferior \$ 251.990.000 y como límite superior \$ 388.280.000 lo que da cuenta de una serie bastante bien comportada y sin grandes variaciones.

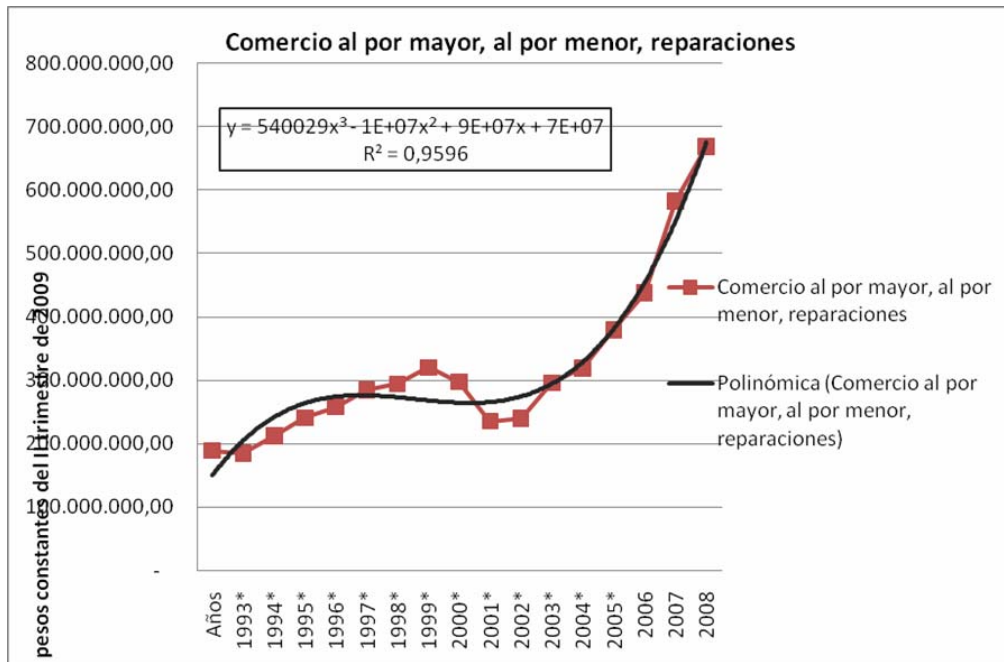
Los estimadores máximo verosímiles ponderados de la media, no difieren demasiado de la media aritmética obtenida e indicada mas arriba, por lo que se refuerza la idea de un conjunto de valores con relativamente reducida variación entre años, aunque sosteniendo una tendencia definida.

Este sector se mostró correlacionado positivamente con el agregado Construcción, Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria, Servicios sociales y de salud privada y con Servicios comunitarios, sociales y personales, estas características muestran que el desarrollo de este sector en buena parte residió en el gasto público provincial, que en esta provincia se volcó a la contratación de factor trabajo.

De modo de realizar un análisis desagregado del sector que aunque presenta rubros bastante disímiles, están interrelacionados y se proyectan mutuamente, se los estudiará por separado comenzando con aquel que se destaca por su aporte a la economía provincial y su efecto cascada sobre los demás, el rubro turismo.

De todos modos y observando la tendencia del sector en general se observa un crecimiento oscilante con un mínimo durante la crisis de los años 2001 y 2002, aunque con una notable recuperación posterior. En cuanto a la proyección para los años futuros hasta 2010, nos referiremos luego del análisis detallado.

Grafico III.11



Fuente: Elaboración propia en base a datos oficiales y extraoficiales.

El gráfico III.11 muestra los valores observados y estimados así como superpuesto a dichos datos un ajuste polinómico que da cuenta una tendencia secular en la evolución del sector. El estancamiento secular desde 1997 hasta 2003, deriva en una fuerte tendencia alcista en el valor agregado generado por el sector desde el 2003 en adelante que muestra una fuerte escalada y mucho más pronunciada que la mostrada por el sector en años previos a 1997.

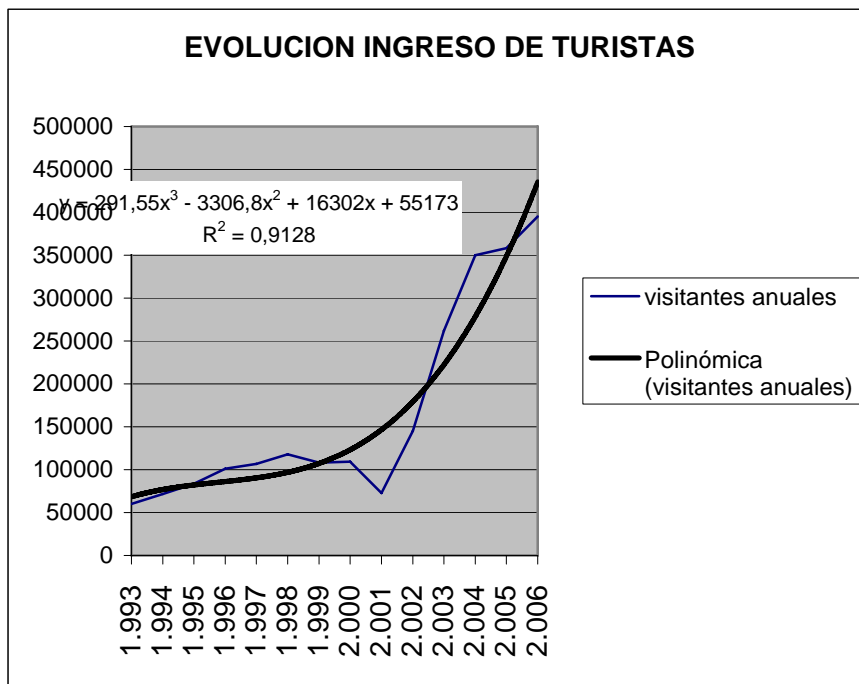
III.7.1 El comportamiento del Turismo

Evidentemente este sector, se destaca del comercio al por mayor y menor y de restaurantes y hoteles, y no solo eso, sino que generalmente los motoriza por lo cual la evolución de los mismos está muy fuertemente vinculada al movimiento turístico.

Por lo anteriormente mencionado, pareció oportuno dar cuenta del análisis del movimiento de visitantes de la provincia, y por la importancia que la actividad tuvo fue necesario construir una gráfica individual a los fines de dar una correcta y exhaustiva lectura a los datos.

Si se observa el gráfico III.12, puede notarse que a partir de la ya mencionada crisis del año 2001 se produce un “despegue” del sector que superó (de acuerdo a datos de tendencia y proyección) para el año 2006 la barrera de los 400.000 turistas anuales, lo que implica un crecimiento formidable especialmente teniendo en cuenta la movilización antes mencionada producto del consumo asociado a todo visitante turístico³⁴.

Gráfico III.12



Fuente: Elaboración propia en base a datos oficiales.

³⁴ Estimaciones y elaboraciones propias en base a datos oficiales. Subsecretaría de Turismo de la Provincia de Santa Cruz.

En este sentido y con la finalidad de profundizar la mirada crítica, si se considera el cuadro III.9 se observa que con el correr de los años los mayores incrementos en las cantidades de turistas se producen en el Parque Nacional los Glaciares y en la localidad de El Chaltén, en donde en alguna medida los visitantes son extranjeros, muy especialmente en la remota localidad cordillerana donde el atractivo resulta un 'segmento' creciente en el turismo mundial como es el denominado turismo aventura (en el caso del Parque Nacional Los Glaciares el porcentaje de turistas extranjeros desde 2003 a 2007 promedió el 54,18% del total, de esas proporciones para El Chaltén no hay datos disponibles)³⁵

Cuadro III.9
Afluencia de Turistas a algunos destinos seleccionados de Santa Cruz

Año	Principales Destinos Turísticos				
	PNLG	Chalten ³⁶ *	Deseado*	San Julián*	Totales
1993	35826	6000	7296	11136	60258
1994	43737	7800	8080	12100	71717
1995	50998	11556	8488	12644	83686
1996	64750	14000	9300	13000	101050
1997	65193	15000	9345	17000	106538
1998	77035	16000	10000	14800	117835
1999	68654	16250	10070	13120	108094
2000	68276	16250	9389	15592	109507
2001	47914	15500	9439	0	72853
2002	113560	22500	9272	0	145332
2003	212259	30868	0	0	261969
2004	289485	38987	0	18842	349880
2005	315521	42600	0	21408	358121
2006	347279	47975	0	24720	395254

* los datos corresponden por temporada iniciada el año anterior

El 'flujo' turístico impacta muy escasamente en otras localidades, como el caso de la ciudad de Río Gallegos, posiblemente por ser el

³⁵ Estimaciones y elaboraciones propias en base a datos oficiales. Subsecretaría de Turismo de la Provincia de Santa Cruz.

³⁶ Estimaciones en base a la información obtenida.

nodo de transporte más importante de la provincia, lo que puede evaluarse a partir de las consultas en la oficina de informes de la Subsecretaría de Turismo de la provincia, que registró 4931 consultas efectuadas por turistas en la temporada 2000/2001 a un número de 17853 consultas en la temporada 2006/2007³⁷, en los últimos años las consultas nunca descendieron por debajo de las 15.000.

Si se efectúa una conjunción de los aspectos mencionados, se detecta en ello un factor común para tan notable desarrollo: el tipo de cambio, por lo que de cara a delinear una proyección del sector, si se mantiene en el futuro una política de depreciación de la moneda nacional como la que se ha llevado hasta la actualidad de \$ 3.88 por U\$S americano o algo superior incluso³⁸, se estarían creando las condiciones para reforzar y consolidar el crecimiento del sector e inclusive, con el desarrollo que un crecimiento significativo implica en infraestructura, pudiendo transformarse en tasas de inversión y de creación de puestos de trabajo muy importantes.

De todos modos es pertinente explicitar que la infraestructura necesaria para un crecimiento sostenido y vigoroso requiere de sostener y profundizar importantes inversiones, muchas de las cuales fueron realizadas y explican –al menos en parte- el movimiento ascendente del sector de los últimos años (uno de los casos fue la construcción de la nueva terminal del aeropuerto de la localidad de El Calafate y la ampliación de su pista de aterrizaje). Por esta razón, y como algunas inversiones todavía no se han efectivizado o lo han hecho solo parcialmente, se debe ser cauteloso al explicitar una tasa de crecimiento proyectada, atento a que más allá de varios emprendimientos particulares en hotelería a finales de los años 90 e inicios del 2000 y obras del Estado Provincial, no se vislumbra como

³⁷ Subsecretaría de Turismo de Santa Cruz.

³⁸ El proceso de depreciación sistemático de la moneda en general debe estar en consonancia con otros precios relativos de la economía, precios internos, salarios promedio, costos empresarios, entre otros y no todos estos resultan perfectamente 'controlables' para la política económica.

constante todavía un volumen de inversiones tan significativo como para que se verifique un desarrollo exponencial del sector. Por las razones planteadas, se ha considerado como razonable una proyección de crecimiento anual del 5%, atento al mencionado desarrollo potencial (al máximo de la capacidad) de las inversiones realizadas.

III.8 - Servicios de hotelería y restaurantes

Este sector de la economía santacruceña, se encuentra muy vinculado al sector desarrollado en III.7.1 como Turismo, ya que los servicios que brinda se ajustan claramente a una demanda que efectúan aquellas personas que viajan tanto sea por negocios, por placer o por asuntos personales, y tan claramente asociados están los sectores mencionados que los mayores registros corresponden a los 4 últimos años de los que se dispone información, que casualmente es cuando el dinamismo impreso desde el sector Turismo fue manifiesto.

El valor medio para la serie a valores constantes del II trimestre de 2009, fue de \$ 179.180.000, y la participación en el producto provincial fue en 1993 de un 1,81% del producto mientras en el 2009 fue de 5,44% del PBG de Santa Cruz, aunque alcanzó en el año 2007 un 5,99% de valor agregado generado. Esto fue potenciado por el ingreso turístico que anualmente, desde la década pasada, fue ingresando a visitar la provincia y sus atracciones, sobre todo si se observa el valor agregado generado en 1993-1994 que estuvo en alrededor de los \$ 57 /\$ 67 millones y el generado en el 2009 que estuvo en el orden de los \$ 430 millones, siempre en moneda constante del II trimestre del 2009. El intervalo de confianza para la media con el 95% de probabilidad, tiene por límite inferior \$ 112.220.000 y por límite superior \$ 246.140.000, dando cuenta de una dispersión de las observaciones importante. El desarrollo del sector implicó un crecimiento del valor agregado de \$ 381 millones en el sector en el transcurso de 17 años,

que si bien se trata de un análisis de largo plazo el cambio de los valores no deja de ser sorprendente.

La falta de valores concentrados en torno a una medida de posición hizo que los estimadores máximo verosímiles ponderados para la media resulten muy inferiores, ubicándose desde los \$ 90,1 millones hasta los \$ 119,9 millones, valores muy distantes del valor medio de \$ 179.180.000.

Este agregado del producto está fuertemente correlacionado con el agregado Construcción, Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones, Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria, Servicios sociales y de salud privada y con Industria Manufacturera en todos los casos de manera positiva aunque de distinta magnitud.

III.9 - Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones

Este agregado del producto se relaciona con el desarrollo que el crecimiento económico genera en un territorio, por ello en la jurisdicción de la provincia de Santa Cruz en la medida que los medios de comunicación mejoraron entre localidades también este agregado fue creciendo por el valor agregado que podía aportar al producto provincial.

Es claro, que la demanda de transporte almacenamiento y comunicaciones resulta bastante inelástica, visto la característica de no sustituible que el servicio intrínsecamente posee, cuando una economía moderna se desempeña en cualquier ámbito necesita necesariamente de un servicio de transporte, de comunicaciones entre los agentes económicos y de la posibilidad de almacenar mercancías que en algún momento pueden llegar a ser transadas.

De acuerdo a esta situación en situaciones de crisis o recesiones económicas no debiera disminuir demasiado este agregado ni tampoco cuando el producto aumentase considerablemente dicho agregado no debiera incrementarse en forma exponencial, esto tiene que ver con la característica de inelástico de los servicios que este agregado agrupa. Aquello que si determina en forma directa el presente agregado es el grado de desarrollo económico que la provincia o región posea, si por caso la zona oeste provincial produjese alimentos frescos como hortalizas, carne fresca y lácteos o sus derivados para el resto del mercado provincial, el sistema de transporte entre los mercados productores y consumidores debiera haberse desarrollado mas considerablemente, y no con el grado que lo han hecho hasta la actualidad, por el solo hecho de 'existir demanda insatisfecha' de servicios de transporte tanto de paquetería como de transporte con frío, este proceso se ha registrado en todas las regiones donde una zona se especializa en la producción de determinados productos³⁹ mientras que los mercados consumidores se ubican en geografías alejadas.

El transporte de petróleo crudo y gas natural también están comprendidos en este agregado, y tal como se detalló en la parte pertinente el crudo y el gas transportado han perdido importancia relativa, para que dadas estas condiciones y así todo el agregado evolucione favorablemente, seguramente ocurrió un importante cambio de composición del agregado.

Este agregado mostró una correlación positiva alta y significativa con Construcción, Industria Manufacturera y Servicios de hotelería y restaurantes mientras que evidenció una correlación negativa alta y significativa con el agregado Pesca y servicios conexos, esto muy probablemente tenga que ver con que el valor agregado generado por

³⁹ En este sentido la zona oeste de la provincia de santa cruz tiene condiciones para la producción agropecuaria, valles fértiles, agua en abundancia, mayor protección para el viento de nuestra región y en muchos casos se llevaron a cabo inversiones en materia de riego.

la Pesca constituye una actividad puntual que en muchos casos de efectúa por barcos congeladores en alta mar, con muy pocos vínculos con el territorio.

El valor medio del agregado fue de \$ 240.210.000 en valores constantes a precios del II trimestre del año 2009. El intervalo de confianza al 95% tuvo un límite inferior de \$ 191.220.000 y un límite superior de \$ 288.900.000 lo que da cuenta de observaciones fuertemente concentradas en torno al valor medio de la serie.

La diferencia entre el valor máximo del agregado y el mínimo registrado fue del orden \$ 324 millones, siendo los mayores niveles de valor agregado registrado aquellos correspondientes a los últimos años que se cuenta con información como 2008 y 2009, mientras entre los menores registros se hallan los años 1993 y 1994.

Los estimadores robustos ponderados máximo verosímiles no se distanciaron demasiado del valor medio observado, confirmando una desviación poco importante de las 17 observaciones registradas, ubicándose entre los \$ 194 y \$ 203 millones en moneda constante.

III.10 - Intermediación financiera y otros servicios financieros

La importancia de este agregado alcanzó un máximo en relación a su significación en el producto bruto provincial en la década pasada cuando representó en 1993 un 2,01%, importancia que no volvió a reiterarse en los 17 períodos observados.

La crisis devaluatoria llevó a una pérdida de significación del agregado, haciéndolo retroceder hasta niveles desconocidos, llegó a representar en el año 2002 tan solo un 1,15% del producto provincial. A partir del año 2003 en adelante el agregado lentamente se recuperó aunque no llegó a recuperar la significación del año 1993 alcanzando un 1,75% del producto hacia el año 2009. Durante 2007 fundado en un elevado endeudamiento de las familias con créditos para bienes

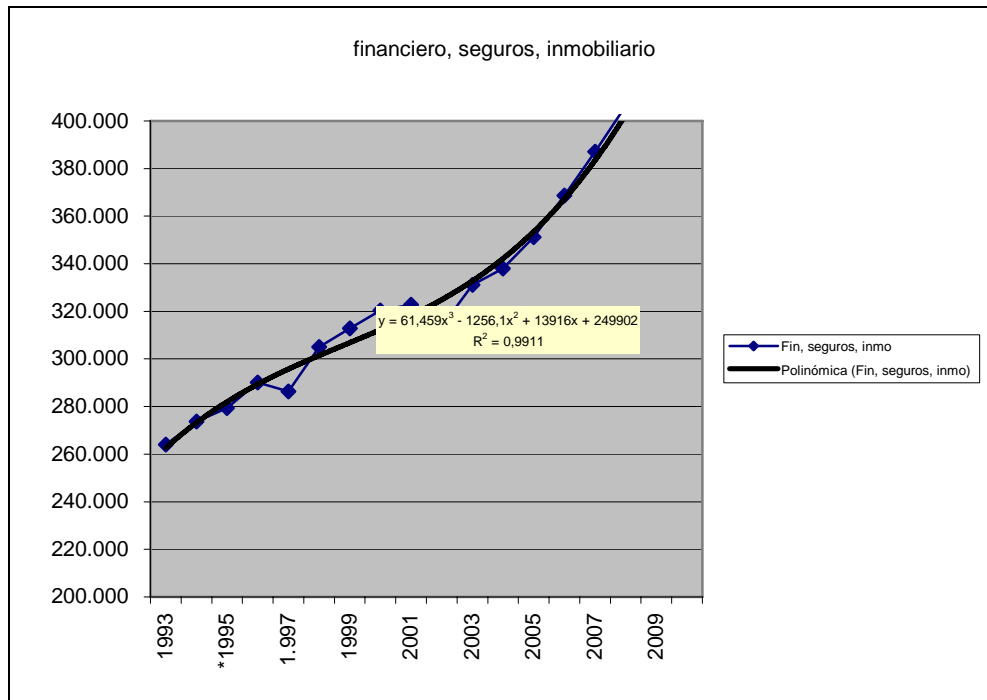
durables y para el consumo, la contribución del agregado al producto fue de 1,81%, ayudado muy especialmente por una acelerada bancarización, por los créditos flotantes a las tarjetas de crédito y la masiva emisión de estas.

La difusión generalizada de los créditos personales a tasas accesibles y sin los requisitos de garantías simplificó en los últimos tiempos la operatoria bancaria, dotándola de mayor velocidad y sencillez en especial para la población bancarizada, que en Santa Cruz creció considerablemente los últimos años contribuyó a un importante desarrollo del sector.

El análisis de este rubro conjuntamente con el inmobiliario y el de seguros, que si bien se trata de tres sectores diferentes (y para el inmobiliario se efectuará un análisis en el punto siguiente) pero relacionados por la actividad comercial que en muchos casos resulta común, mostró a la vista del gráfico III.13 una tendencia ascendente, no alterada esa tendencia por los peores momentos de la crisis financiera de los años 2001-2002.

Es conveniente llevar a cabo una desagregación de los sectores para profundizar el análisis general y poder predecir una tasa de crecimiento razonable a futuro con los datos de que se disponen, hasta el año 2010.

Grafico III.13
Comportamiento del agregado Intermediación financiera, Seguros
y negocios inmobiliarios



Fuente: Elaboración propia en base a datos extraoficiales e información complementaria.

El rubro financiero puede ser dividido en dos, por un lado el subrubro bancos y por el otro el de entidades de financiamiento no bancarias, lo que comúnmente se conoce como financieras.

En cuanto a los Bancos, y a partir del año 2001 con la 'crisis' del sistema existió a nivel nacional una mínima reducción de entidades bancarias, que pasaron de 86 en el año 2001 a 71 en el año 2005⁴⁰. Esta reducción, que en la práctica resultó mínima respecto de las 'estimaciones efectuadas' sobre el impacto de la crisis en las entidades del sistema, se puso en evidencia en la provincia de Santa Cruz sólo en fusiones de sucursales producto de adquisiciones entre entidades privadas a nivel nacional.

De todos modos y luego de la bancarización compulsiva precrisis, no han existido nuevos 'segmentos' de mercado que las entidades privadas en la zona pudieran explotar. Una mención especial merece

⁴⁰ Banco Central de la República Argentina, Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias

el caso del Banco de Santa Cruz S.A., que desde hace aproximadamente cinco años encaró un gran esfuerzo comercial en un segmento 'cautivo'.

En tal sentido hay dos conclusiones claras a partir de la información de la entidad bancaria. La primera de ellas es el enfoque comercial de esta expansión, lo que puede demostrarse con indicadores como "gastos en remuneración del personal" que pasa de 46,53% en diciembre de 2005 a 61,28% en mayo de 2007 sin que exista un incremento de la estructura ni en la cantidad de personal. Todo esto puede explicar el movimiento comercial terciarizado que se produjo en el período mencionado. La segunda conclusión apunta al "target" al que se orientó la política de la entidad bancaria, que fue especialmente dirigida a los integrantes de la base salarial del Estado y empresas relacionadas, los datos que confirman y explican este cambio de orientación tuvieron que ver con una notoria expansión del consumo atento a la dinámica que el acceso al mismo mediante la financiación por bancarización produce. En cantidad de "préstamos para individuos" se pasa de 9681 en diciembre de 2004 a 22896 en marzo de 2007, en cantidad de "préstamos a empresas" de 11 en diciembre de 2004 a 218 en marzo de 2007 y finalmente en "cantidad de tarjetas de débito" otorgadas se pasó de 53113 unidades en diciembre de 2004 a 98513 en marzo de 2007⁴¹. Este último indicador pasó de 112.966 en diciembre de 2007 para que dos años después fuera de una magnitud de 134.456. Para el mismo período la cantidad de tarjetas de crédito otorgadas por el Banco Santa Cruz S.A. pasó de 35.267 a 55.348, lo que indica la franca expansión que tuvo el aumento del crédito para este concepto.

La cantidad de cuentas corrientes pasó de 8.034 en diciembre de 2007 a 8.678 en diciembre de 2009; en el mismo período la cantidad de cajas de ahorro pasaron de 74.891 a 83.291.

⁴¹ Banco Central de la República Argentina, Entidades Financieras

En cuanto al subrubro entidades financieras no bancarias, no se produjeron incrementos en la cantidad de empresas, aunque sí en el movimiento de las mismas. Es válido recordar que el 'segmento' al cual apuntan es similar al mencionado para el caso del Banco de Santa Cruz S.A., por lo que se debe concluir que fue este sector de la población quién ha proporcionado los mayores movimientos al agregado, o sea que se observó más bien cambios por el lado 'de la demanda' en lugar de una variación 'por el lado de la oferta'.

Con el propósito de concluir el rubro financiero, plantear con claridad que el crecimiento sostenido del mismo se debió a proporcionar servicios a un sector social inexplorado hasta después de la crisis de 2001, como lo fue la base de la pirámide de personal de empleados de la provincia y de la misma manera a los 'migrantes' laborales procedentes de otras provincias argentinas y radicados en Santa Cruz que se incorporaron a la oferta de trabajo, de la mano del crecimiento de los agregados construcción y el sector de los hidrocarburos. Esto debe ser tenido en cuenta ya que una de las causas del notorio incremento de la función consumo se debe a esta facilidad de obtener los medios financieros necesarios por el estrato laboral mencionado y la restricción que esto presenta es que una desaceleración del consumo podría impactar negativamente en el sector financiero provincial y peor aún, una desaceleración del sistema financiero podría modificar la matriz de consumo de la provincia con un fuerte impacto en el sector comercio al por mayor y menor.

El apartado de los seguros, que forma parte de este agregado, ha sufrido dos cambios trascendentales desde la década del 90, uno fue la aparición de las Administradoras de Riesgo de Trabajo cuando prácticamente al mismo tiempo aparece otro cambio de importancia, los seguros de vida que hasta ese momento se realizaban en mínima cuantía de manera "off-shore" con compañías que operaban fuera del territorio nacional, comenzaron a contratarse a empresas nacionales.

Estos dos cambios sin duda dinamizaron el tradicional sector de seguros que básicamente ofrecía seguros patrimoniales, sin embargo si se analizan los datos del cuadro III.10 se detecta que, al igual que el rubro financiero, no existieron grandes modificaciones en cantidades de empresas aunque se registró una disminución de las mismas⁴².

Cuadro III.10

Cantidad de Empresas de Seguros con la presencia en cada segmento											
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Retiro	37	34	34	31	30	27	24	24	24	24	23
Vida	45	72	72	71	68	63	62	58	53	49	50
ART	18	17	15	15	14	14	14	15	15	15	-
Patrimoniales	174	164	153	149	134	126	117	109	106	104	104
TOTAL	256	288	276	266	247	230	217	205	198	192	192

A los fines de efectuar un análisis más profundo respecto del rubro seguros en la provincia de Santa Cruz, se hará mención de manera inicial a la evolución del sector respecto del total nacional en porcentaje de participación. En la cuadro III.11 se puede observar que ni en la crisis de 2001 existió un decaimiento en el mercado local, y en general se nota una evolución favorable que indica un crecimiento constante aunque no explosivo⁴³.

Cuadro III.11

Evolución del Sector Seguros en Santa Cruz respecto del total nacional

AÑO	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
% del total Nacional	0,36	0,34	0,37	0,47	0,32	0,54	0,49	0,45	0,49	0,44	0,45	0,45	0,5	0,56	0,69

Respecto de los distintos productos que el sector ofrece en la jurisdicción, se observó que en la producción de seguros de personas se destaca el porcentaje sumado por seguros de vida donde puede que el determinante resulte el beneficio de descontar del Impuesto a

⁴² Superintendencia de Seguros de la Nación,

⁴³ Superintendencia de Seguros de la Nación.

las Ganancias el premio pagado. Evidentemente, y si bien el mercado ofrece productos para todos los niveles socioeconómicos, el sector fue y es especialmente 'impulsado' por profesionales autónomos y comerciantes.

Resulta interesante el movimiento generado a partir de las administradoras de fondos de jubilaciones y pensiones (AFJP), aunque este movimiento quedó acotado a partir de las limitaciones impuestas por el Estado Nacional respecto al traspaso de un afiliado de una AFJP a otra y más aún con la posibilidad reciente de poder regresar los afiliados al sistema de reparto, en contraste con la actividad del seguro de vida donde se estima que recién en el año 2040 se llegará al pináculo de la comercialización del producto⁴⁴.

Cuadro III.12

Producción Seguros de Personas, ejercicio 2003/2004						
Acc Pers	Vida	Vida Prev	Retiro	Renta (AFJP)	Renta (ART)	TOTAL
0,03	0,37	0	0,06	0,13	0,01	0,6

De la misma manera se aprecia un importante aporte al total producido en la provincia de los seguros de incendio y combinados familiares debiendo contemplarse que los mismos pueden surgir de obligaciones emanadas en la toma de algún servicio financiero como por ejemplo créditos hipotecarios, prendarios entre otros⁴⁵.

Cuadro III.13

Producción Seguros de Daños Patrimoniales, ejercicio 2003/2004							
Automotores	Inc y Comb Fam	Transporte	Robo	Granizo	Riesgo Trabajo	Otros	TOTAL
0,21	0,35	0	0	0	0,1	0,6	0,73
Otros corresponde a otros daños patrimoniales							

⁴⁴ Super-intendencia de Seguros de la Nación, y datos propios e información surgida de empresas privadas.

⁴⁵ Super-intendencia de Seguros de la Nación.

Para cerrar el rubro seguros se puede adherir al concepto mencionado en el rubro financiero, respecto de que resulta de poca significación su participación en el producto provincial, en parte por una incipiente explotación comercial (especialmente en el caso de seguros de vida y vida con capitalización) y la tendencia actual parece reflejar que el crecimiento del sector acompañará el crecimiento de otros sectores como el comercial, el inmobiliario y el financiero, y el de los agregados provinciales que determinan a estos.

III.11 - Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler

Resulta escasa la información relevante acerca de la actividad inmobiliaria en la provincia, sin embargo el análisis de situación permite que la misma sea desagregada en dos aspectos distintos.

El primero de ellos es el relativo a la explotación comercial donde el ciclo del negocio es estrictamente privado (construcción, comercialización y/o renta), y el segundo al que tiene relación con el ámbito estatal, ya sea provincial o municipal. El primero resulta pequeño en referencia a otros sectores, salvo en la localidad capital donde se mantiene constante un número más que interesante de inmobiliarias centradas muy especialmente por la renta de viviendas, renta elevada producto de una demanda muy insatisfecha, situación que todo hace prever continuará de ese modo al no haberse llevado adelante emprendimientos privados de magnitud para solucionar la actual situación.

El segundo aspecto es de vital importancia especialmente si se considera que ha sido el determinante del crecimiento catastral de las grandes localidades de la provincia. La entrega de terrenos y/o viviendas por parte del Estado produce un impacto directo en la parte media y baja de la matriz social y alienta el crecimiento del rubro construcción, tal como se analizara. Sin embargo debe tenerse en

cuenta que este hecho, más el ya mencionado incremento del valor de la tierra comercial, y una absorción de la mano de obra de la construcción por parte de altos salarios de empresas ligadas a sector público, inhiben el desarrollo de un mercado privado que satisfaga la demanda de viviendas sin intervención del Estado como ocurre en grandes y medianas ciudades de la zona central del país, excepto por las inversiones generalmente relacionadas con el sector turístico (un ejemplo es el desarrollo del casco urbano de la localidad de El Calafate)⁴⁶.

Este estado de situación, especialmente por el incremento de los valores de renta, beneficia a los comercios inmobiliarios, pero de ninguna manera incrementa de manera directa y progresiva la dimensión del mercado, que en general de considerar el incremento poblacional experimentado en muchas localidades de la provincia incluyendo la ciudad capital, tuvo un comportamiento muy disociado del componente poblacional.

Como cierre del análisis del rubro, se puede concluir que más allá de situaciones coyunturales que en poco han afectado al mismo, el sector se ha volcado de lleno al nicho de mercado constituido por la base de la pirámide social, lo que ha repercutido de manera interesante en la función consumo.

De todas formas, existen dos posibilidades como alternativas a considerar, una es que este nicho esté cerca de la satisfacción y/o se produzca un 'freno y descenso' en el consumo por causas económicas - políticas, con lo cual el sector pasaría de un leve y constante incremento a una meseta de crecimiento sin posibilidad de despegar de ella, dada la estrecha dependencia que la base social mencionada tuvo y tiene con respecto al estado provincial y a la gestión del mismo. La otra alternativa, es que se facilite una expansión hacia los segmentos no explotados eficientemente por cada uno de los

⁴⁶ Datos extraoficiales procedentes de empresas privadas.

subrubros analizados, debiendo entenderse para esto que el estado promueva y aliente, a través de políticas explícitas, la participación del estrato privado. Aspectos que podría muy bien vincularse a un proceso de desarrollo local enfocado al sector construcción.

El valor promedio para la serie de 17 observaciones se situó en \$ 432.610.000 expresada en pesos constantes del II trimestre de 2009; el intervalo de confianza obtenido al 95% de probabilidad resultó en un límite inferior de \$ 351.210.000 y un límite superior de \$ 514.020.000 siempre expresado en moneda constante.

Los estimadores robustos centrales no se alejan demasiado del valor medio, situándose a moneda constante del II trimestre de 2009 entre los \$ 370.470.000 y los \$ 381.720.000 dando cuenta de valores relativamente agrupados.

El desarrollo del sector se observa cuando se compara el valor agregado generado en los primeros años de la serie 1993 y 1994 con el valor que se obtuvo para el último año de la serie, la dimensión del sector hizo que en 17 años aumentara en moneda constante \$ 547.654.011, que significó algo más de un 80.75% del valor agregado en 1993.

El agregado tuvo su máxima incidencia sobre el producto provincial en 2008, aportando un 10,61%, aunque durante 2009 esa contribución al producto disminuyó levemente al 10.55%. La crisis del 2001 le representó a este sector una caída aunque transitoria, desde 1994 mantuvo participaciones inferiores al 9% del producto siendo durante el 2006 cuando superó esa participación del 9%.

Las correlaciones de este agregado son positivas altas y significativas con los agregados Industria Manufacturera, Electricidad, gas y agua; Construcción; Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones; Servicios de hotelería y restaurantes; Administración pública, defensa y seguridad social; Servicios sociales y de salud privada y Enseñanza privada de hecho estos valores de correlación están dando cuenta de

la vinculación que el agregado tiene con el poder adquisitivo, con el empleo y con la forma como se encuentra definido dentro de la provincia de Santa Cruz la generación de valor agregado y el vínculo que la función de producción tiene con el territorio.

III.12 - Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria

Este es uno de los agregados 'más estables' del producto, puesto que depende de los niveles de gasto público, y en economía el gasto público es por definición 'inflexible a la baja', pero además en general las pautas presupuestarias que usualmente se aplican parten de la premisa de 'como mínimo' sostener los niveles de gasto público, explicado primordialmente por concentrar entre un 80% y un 90% de este al pago de salarios de los agentes del sector público; otra parte significativa del agregado tiene su origen en la seguridad social prestada mayoritariamente desde la caja de jubilaciones de la provincia de Santa Cruz.

El valor medio para las 17 observaciones registradas se ubicó en valores constantes del II trimestre de 2009 en \$ 636.590.000, mientras el intervalo de confianza al 95% ubicó el límite mínimo – siempre en pesos constantes- en \$ 470.290.000 y el límite superior en \$ 802.890.000, lo que da cuenta de una concentración importante en las observaciones.

Los estimadores robustos centrales ponderados para la media no se ubican muy próximos al valor obtenido para la media aritmética, entre los \$ 501.160.000 y los \$ 515.420.000; con un media truncada al 5% igual a \$ 591.910.000.

El agregado pasó de \$ 452.186.265,13 en el año 1993, con una significación en el producto a moneda constante de un 14,22% para

ese año, a un valor en el 2009 de \$ 1.625.287.110 y 20,16% de impacto sobre el producto, esto da cuenta el crecimiento de la variable que incremento la magnitud del impacto de este agregado sobre el producto bruto geográfico en Santa Cruz. Indica de alguna manera que el nivel de gasto público no tuvo una disminución puesto que dicho nivel puede representarse por una mayor presencia en este y otros agregados.

El crecimiento del agregado fue de \$ 1.173.100.845 si se compara el año 1993 con el año 2009.

Los datos al aplicarse las pruebas de normalidad se evidencia que provienen de una población que tiene distribución normal.

III.13 - Enseñanza privada

Se trata de un sector que representó una importancia muy poco significativa con una participación en 1993 del 0,26% del producto provincial y en 2009 esa participación alcanzó el 0,22%.

La media aritmética para las 17 observaciones fue a moneda constante de \$ 12.207.000; el rango de variación del agregado entre valores máximos y mínimos fue de \$ 9.370.834, se puede decir que este agregado creció acompañando la tasa promedio a la que lo hizo el producto provincial.

Se trata del agregado de menor impacto sobre el producto provincial, con un escaso grado de desarrollo, obedece al impacto que en la realidad posee la educación pública dentro de la jurisdicción de la provincia de Santa Cruz.

III.14 - Servicios sociales y de salud privada

Este sector económico si bien mostró en 1993 un impacto sobre el producto provincial de 0,83% en el año 2009 esa participación se elevó a 1,98%, creciendo entre puntas alrededor de un 505,38 %, y mostrando un comportamiento de aumento sostenido durante los 17 períodos observados.

El valor medio observado para el agregado fue de \$ 68.082.000 a pesos constantes del II trimestre del 2009, el valor agregado por el sector desde 1993 hasta el 2009 creció en \$ 133.564.933 y probablemente con este comportamiento sea uno de los agregados que registró un mayor cambio entre puntas de la serie considerada en este trabajo.

Los datos provienen de una población con distribución de probabilidad normal según se observa en los estadísticos de normalidad calculados.

III.15 - Servicios comunitarios, sociales y personales

Este sector se evidenció también como de un limitado y reducido impacto en el producto, el que fue para el año 1993 de un 0,94% del producto provincial y en el año 2009 fue de un 1,25%, lo que demuestra que la evolución del agregado se acercó mucho a la evolución promedio del producto bruto geográfico.

El valor promedio de la serie fue de \$ 46.974.000 a valores constantes del II trimestre del 2009.

Este agregado mostró una correlación positiva de mediana intensidad y significativa estadísticamente hablando, con el agregado Intermediación financiera y otros servicios financieros y una correlación positiva alta también significativa con el agregado Hogares privados con servicio doméstico.

Estos sectores funcionan en la economía a partir de 'los impulsos' que recibe una sociedad de los instrumentos de política económica, son sectores cuya demanda se encuentra 'atada' a variables o sectores puntuales.

III.16 Hogares privados con servicio doméstico

Este agregado que también funciona como a impulso de la riqueza generada por otros sectores de la economía provincial, y con una correlación centrada en el 'núcleo duro' de la función de producción del territorio.

La función de producción del territorio se centra sobre la explotación de recursos naturales así como también en la asistencia a la población que presta servicios mayoritariamente administrativos, así surgen demandas de parte de los hogares como la de servicio doméstico.

Este agregado tenía un impacto sobre el producto provincial de un 0,49% en 1993 y fue de un 0,92% en el 2009. La media aritmética del valor del agregado fue de \$ 32.457.000 en \$ constantes del II trimestre de 2009, y la creación de valor en esta gran división entre 1993 y 2009 fue de \$ 58.284.200 siempre a moneda constante. Esta creación de valor creció entre los extremos del período bajo análisis en un 375.21%, partiendo desde luego de magnitudes muy pequeñas.

No debe dejar de observarse que el crecimiento del agregado supera largamente el crecimiento del producto provincial pero también que surgió un sector de servicios domiciliarios muy significativo y que demanda mucha mano de obra, y que probablemente fue motivo de consideración por parte de un gran número de familias migrantes radicadas en Santa Cruz procedentes de otros puntos del país.

V – Algunas conclusiones y líneas de trabajo futuras

A partir las observaciones efectuadas se pueden concluir algunas líneas definidas de comportamiento de los agregados del producto bruto geográfico, teniendo en cuenta la exhaustiva descripción de cada uno los agregados que se efectuó en el apartado anterior.

De acuerdo a lo mencionado se puede concluir que:

- Queda determinado, de acuerdo a los datos existentes que los rubros construcción, comercio al por mayor, servicios de hotelería y restaurantes, parcialmente por parte de agricultura, ganadería, caza y silvicultura, Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones son los sectores que aportaron y actualmente aportan dinamismo al crecimiento del producto.
- El agregado Construcción en la década toma un impulso muy importante para Santa Cruz, esto lo convierte en un dinamizador social muy importante, sobre todo ante la pérdida de importancia de otros agregados.
- La importante especialización en múltiples servicios que se verificó en Santa Cruz, tiene un fuerte 'correlato' sobre el empleo que todavía se sostiene, mediante fuerte presencia del Estado Provincial, a niveles elevados y en muchos casos demasiado 'intensivos' en mano de obra.
- El abandonar el patrón intensivo en mano de obra le llevará a Santa Cruz seguramente un importante período de tiempo, durante el cual para cambiar sustancialmente la relación capital-trabajo el primero tiene que aumentar sostenidamente mientras el segundo disminuye o se sostiene, aspecto que en el

corto plazo aun forma parte de los proyectos y no de las concreciones.

- La contribución de la legislación recientemente aprobada de Promoción de Inversiones Industriales puede ayudar a potenciar el agregado que en los últimos proyectados a rondado algo menos del 4% del total del producto geográfico, aunque un objetivo no escrito ni explicitado por el actual gobierno provincial es ubicar a la contribución de la manufactura por sobre el 10% y en constante crecimiento. Esta más que duplicación de la contribución del sector debería llevarse a cabo con una disminución equivalente de la contribución que efectúa el Estado provincial a través de la prestación de múltiples servicios.
- Otra línea de trabajo futura además de punto anterior sería determinar en cuanto puede contribuir la construcción de las represas en una nueva configuración productiva que se coronará con la función de producción energética que se incorporará Santa Cruz al Sistema Interconectado Nacional (SIN), y si estos elementos serán suficientes para un impulso importante en Santa Cruz a actividades productivas no tradicionales.

ANEXO TABLAS PARA EL PRODUCTO BRUTO GEOGRÁFICO DE SANTA CRUZ
1993 - 2009

Provincia de Santa Cruz				
Agregados del Producto en moneda constante - pesos constantes del segundo II trimestre de 2009				
Años	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Pesca y servicios conexos	Explotación de minas y canteras	Industria Manufacturera
1993*	36.200.364,53	226.406.402,18	1.266.422.665,13	97.160.271,65
1994*	22.438.414,24	240.415.660,49	1.480.316.637,53	110.387.341,98
1995*	26.038.650,62	194.818.732,78	1.995.313.432,28	71.855.388,95
1996*	15.655.055,34	240.488.475,96	2.246.433.874,98	111.845.013,22
1997*	29.821.625,13	230.272.123,42	2.261.654.831,51	138.882.954,45
1998*	23.720.606,02	265.429.196,59	2.275.772.330,53	156.687.253,10
1999*	27.661.859,53	225.840.801,99	2.149.105.108,29	136.385.538,88
2000*	18.768.197,87	345.778.129,19	1.942.944.177,83	133.457.748,12
2001*	17.109.805,70	422.396.935,28	2.032.141.358,65	134.916.929,07
2002*	32.724.602,09	340.509.582,95	1.921.496.932,93	120.349.352,46
2003*	27.464.913,58	364.961.281,17	1.849.724.650,32	148.605.538,37
2004*	35.504.641,49	203.158.640,07	1.760.418.710,36	174.618.106,51
2005*	34.411.621,60	93.511.234,66	1.759.406.444,39	192.788.281,56
2006	32.489.131,16	222.486.628,32	1.862.498.553,45	216.118.866,53
2007	29.922.638,93	232.323.629,59	1.829.036.236,81	243.328.231,83
2008	28.525.642,49	245.156.734,76	1.810.984.956,28	273.963.256,22
2009	28.436.090,90	199.259.307,02	1.803.661.409,09	308.455.230,17
Fuente: elaboración propia en base a datos y estimaciones privadas				

Provincia de Santa Cruz					
Agregados del Producto en moneda constante - pesos constantes del segundo II trimestre de 2009					
Años	Electricidad, gas y agua	Construcción	Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones	Servicios de hotelería y restaurantes	Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones
1993*	70.525.248,93	163.325.891,22	188.868.996,34	57.526.935,90	173.791.765,06
1994*	76.224.250,21	211.920.424,13	185.085.920,38	67.402.137,01	174.443.395,74
1995*	77.479.882,58	211.839.472,54	212.799.633,64	72.318.189,26	203.972.447,24
1996*	80.717.828,72	223.600.337,92	241.022.513,90	85.337.801,87	209.847.883,95
1997*	78.556.050,84	271.400.436,84	257.854.420,00	87.561.468,32	205.538.629,82
1998*	100.553.680,52	329.720.311,30	285.126.351,22	101.736.933,81	198.413.395,74
1999*	108.393.006,67	295.063.468,06	294.527.764,41	83.149.631,43	189.735.012,70
2000*	113.249.606,67	271.968.766,80	320.359.922,49	93.803.948,06	185.965.479,30
2001*	119.930.624,25	270.082.955,58	297.376.556,25	92.840.477,38	185.119.687,43
2002*	125.797.815,87	243.809.909,28	235.456.644,70	113.596.582,80	174.242.557,01
2003*	141.668.126,76	389.937.869,16	240.365.350,78	182.792.336,88	187.278.874,23
2004*	140.716.526,20	440.217.371,31	296.241.235,71	233.107.664,52	216.158.874,00
2005*	146.311.389,60	523.608.271,65	319.047.969,18	258.155.171,87	237.719.364,13
2006	180.651.762,72	633.417.020,04	379.703.712,01	307.765.319,54	282.922.014,61
2007	186.324.228,07	487.882.998,83	437.759.650,17	344.265.917,12	326.267.176,64
2008	192.174.808,83	963.364.011,83	582.369.588,88	426.268.647,08	434.046.637,93
2009	198.209.097,83	947.950.187,64	668.328.889,30	438.440.322,03	498.113.006,80

Fuente: elaboración propia en base a datos y estimaciones privadas

Provincia de Santa Cruz							
Agregados del Producto en moneda constante - pesos constantes del segundo II trimestre de 2009							
Años	Intermediación financiera y otros servicios financieros	Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria (3)	Enseñanza privada	Servicios sociales y de salud privada	Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.	Hogares privados con servicio doméstico
1993*	63.945.670,43	302.975.578,34	452.186.265,13	8.217.701,69	26.428.239,17	29.978.452,58	15.533.419,80
1994*	66.244.131,97	314.433.098,91	462.364.071,48	8.956.748,96	30.476.517,78	31.702.347,29	19.915.313,16
1995*	70.123.284,94	318.620.727,51	472.050.363,06	8.112.723,38	36.343.940,72	38.513.883,21	27.380.761,89
1996*	75.143.441,38	328.608.299,67	481.282.359,98	10.216.488,62	40.275.212,43	38.138.666,21	31.511.007,48
1997*	58.050.065,35	340.399.367,32	490.356.524,22	10.187.094,69	45.431.284,76	41.247.480,37	29.862.090,21
1998*	66.969.449,37	357.352.414,34	499.268.733,02	11.106.704,64	48.279.537,16	39.675.511,03	21.590.182,07
1999*	73.351.553,90	361.674.022,81	508.015.518,21	12.139.691,15	51.576.943,13	40.460.205,12	28.652.339,21
2000*	77.812.669,62	367.745.068,61	516.592.724,11	11.434.236,95	57.064.456,93	44.652.091,27	27.841.499,43
2001*	71.368.927,05	377.469.137,99	515.623.968,43	10.950.767,39	59.883.849,84	42.753.888,73	26.462.450,15
2002*	50.461.566,81	387.716.420,10	511.382.006,69	11.865.236,47	60.656.765,07	32.503.163,22	28.903.545,49
2003*	61.002.982,42	402.231.718,37	516.075.989,70	12.059.561,16	62.439.337,30	29.228.111,65	16.881.300,70
2004*	61.112.270,44	412.336.959,92	536.689.082,20	12.471.072,25	67.103.814,64	28.864.186,36	13.582.349,14

2005*	68.987.775,11	423.366.428,82	542.473.122,65	12.882.583,34	76.355.167,87	48.231.194,13	35.228.967,88
2006	89.078.613,33	511.501.143,31	618.882.307,87	15.967.308,05	90.874.203,70	57.402.419,28	41.927.802,56
2007	103.865.663,15	503.260.911,04	786.359.905,85	16.538.886,10	104.796.575,63	66.196.774,15	48.351.345,26
2008	121.169.682,63	794.089.159,15	1.287.135.911,97	16.933.403,04	139.415.128,82	88.064.279,41	64.323.774,59
2009	141.356.551,75	850.629.589,73	1.625.287.110,22	17.483.557,45	159.993.172,68	100.943.210,40	73.817.619,59
Fuente: Elaboración propia en base a datos y estimaciones privadas.							

PROVINCIA DE SANTA CRUZ : porcentuales de participación en moneda constante de cada agregado en el PBG total									
	1993	1994*	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
	*		*	*	*	*	*	*	*
<i>Agricultura, ganadería, caza y silvicultura</i>	1,14	0,64	0,64	0,35	0,65	0,50	0,60	0,41	0,37
<i>Pesca y servicios conexos</i>	7,12	6,86	4,83	5,39	5,03	5,55	4,92	7,63	9,03
<i>Explotación de minas y canteras</i>	39,83	42,26	49,42	50,37	49,41	47,60	46,87	42,90	43,45
<i>Industria Manufacturera</i>	3,06	3,15	1,78	2,51	3,03	3,28	2,97	2,95	2,89
<i>Electricidad, gas y agua</i>	2,22	2,18	1,92	1,81	1,72	2,10	2,36	2,50	2,56
<i>Construcción</i>	5,14	6,05	5,25	5,01	5,93	6,90	6,43	6,00	5,78
<i>Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones</i>	5,94	5,28	5,27	5,40	5,63	5,96	6,42	7,07	6,36
<i>Servicios de hotelería y restaurantes</i>	1,81	1,92	1,79	1,91	1,91	2,13	1,81	2,07	1,99
<i>Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones</i>	5,47	4,98	5,05	4,70	4,49	4,15	4,14	4,11	3,96
<i>Intermediación financiera y otros servicios financieros</i>	2,01	1,89	1,74	1,68	1,27	1,40	1,60	1,72	1,53
<i>Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler</i>	9,53	8,98	7,89	7,37	7,44	7,47	7,89	8,12	8,07
<i>Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria</i>	14,22	13,20	11,69	10,79	10,71	10,44	11,08	11,41	11,03
<i>Enseñanza privada</i>	0,26	0,26	0,20	0,23	0,22	0,23	0,26	0,25	0,23
<i>Servicios sociales y de salud privada</i>	0,83	0,87	0,90	0,90	0,99	1,01	1,12	1,26	1,28
<i>Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.</i>	0,94	0,91	0,95	0,86	0,90	0,83	0,88	0,99	0,91
<i>Hogares privados con servicio doméstico</i>	0,49	0,57	0,68	0,71	0,65	0,45	0,62	0,61	0,57

PROVINCIA DE SANTA CRUZ : porcentuales de participación en moneda constante de cada agregado en el PBG total								
	Años							
	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
	*	*	*	*				
<i>Agricultura, ganadería, caza y silvicultura</i>	0,75	0,59	0,77	0,72	0,59	0,52	0,38	0,35
<i>Pesca y servicios conexos</i>	7,75	7,88	4,39	1,96	4,01	4,04	3,28	2,47
<i>Explotación de minas y canteras</i>	43,76	39,93	38,00	36,87	33,60	31,83	24,25	22,38
<i>Industria Manufacturera</i>	2,74	3,21	3,77	4,04	3,90	4,23	3,67	3,83
<i>Electricidad, gas y agua</i>	2,86	3,06	3,04	3,07	3,26	3,24	2,57	2,46
<i>Construcción</i>	5,55	8,42	9,50	10,97	11,43	8,49	12,90	11,76
<i>Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones</i>	5,36	5,19	6,40	6,69	6,85	7,62	7,80	8,29
<i>Servicios de hotelería y restaurantes</i>	2,59	3,95	5,03	5,41	5,55	5,99	5,71	5,44
<i>Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones</i>	3,97	4,04	4,67	4,98	5,10	5,68	5,81	6,18
<i>Intermediación financiera y otros servicios financieros</i>	1,15	1,32	1,32	1,45	1,61	1,81	1,62	1,75
<i>Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler</i>	8,83	8,68	8,90	8,87	9,23	8,76	10,63	10,55
<i>Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria</i>	11,64	11,14	11,59	11,37	11,16	13,68	17,24	20,16
<i>Enseñanza privada</i>	0,27	0,26	0,27	0,27	0,29	0,29	0,23	0,22
<i>Servicios sociales y de salud privada</i>	1,38	1,35	1,45	1,60	1,64	1,82	1,87	1,98

<i>Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.</i>	0,74	0,63	0,62	1,01	1,04	1,15	1,18	1,25
<i>Hogares privados con servicio doméstico</i>	0,66	0,36	0,29	0,74	0,76	0,84	0,86	0,92

Resultados Estadísticos Significativos para los distintos agregado del Producto Bruto Geográfico

Descriptives

		Statistic	Std. Error
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	Mean	2,7464E7	1,50912E6
	95% Confidence Interval for Mean		
	Lower Bound	2,4265E7	
	Upper Bound	3,0664E7	
	5% Trimmed Mean	2,7635E7	
	Median	2,8436E7	
	Variance	3,872E13	
	Std. Deviation	6,22226E6	
	Minimum	15655055,34	

Maximum	36200364,53
Range	20545309,19

M-Estimators para el Agregado Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura

	Huber's M-Estimator ^a	Tukey's Biweight ^b	Hampel's M-Estimator ^c	Andrews' Wave ^d
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	2,8143E7	2,8231E7	2,8052E7	2,8224E7

- a. The weighting constant is 1,339.
- b. The weighting constant is 4,685.
- c. The weighting constants are 1,700, 3,400, and 8,500
- d. The weighting constant is $1,340 \cdot \pi$.

Descriptive Statistics para los Agregados Indicados

	N	Minimum	Maximum	Mean		Std. Deviation
	Statistic	Statistic	Statistic	Statistic	Std. Error	Statistic
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	17	15655055,34	36200364,53	2,7464E7	1,50912E6	6,22226E6
Pesca y servicios conexos	17	93511234,66	4,22E8	2,5254E8	1,87414E7	7,72729E7
Explotación de minas y canteras	17	1,27E9	2,28E9	1,8969E9	6,43330E7	2,65252E8
Industria Manufacturera	17	71855388,95	3,08E8	1,6293E8	1,56726E7	6,46196E7
Valid N (listwise)	17					

Estadísticas descriptivas para los Agregados del Producto que se detallan

Descriptives statistics for	Statistic	Std. Error
-----------------------------	-----------	------------

Pesca y servicios conexos	Mean	2,5254E8	1,87414E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	2,1281E8
		Upper Bound	2,9227E8
	5% Trimmed Mean	2,5194E8	
	Median	2,3232E8	
	Variance	5,971E15	
	Std. Deviation	7,72729E7	
	Minimum	93511234,66	
	Maximum	4,22E8	
	Range	3,29E8	
	Interquartile Range	90146755,58	
	Skewness	,498	,550
	Kurtosis	,927	1,063
	Explotación de minas y canteras	Mean	1,8969E9
95% Confidence Interval for Mean		Lower Bound	1,7605E9
		Upper Bound	2,0333E9
5% Trimmed Mean		1,9109E9	
Median		1,8625E9	
Variance		7,036E16	
Std. Deviation		2,65252E8	
Minimum		1,27E9	
Maximum		2,28E9	
Range		1,01E9	
Interquartile Range		3,09E8	
Skewness		-,625	,550
Kurtosis		,881	1,063
Industria Manufacturera		Mean	1,6293E8
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	1,2971E8
		Upper Bound	1,9615E8
	5% Trimmed Mean	1,5990E8	
	Median	1,3888E8	
	Variance	4,176E15	
	Std. Deviation	6,46196E7	
	Minimum	71855388,95	
	Maximum	3,08E8	
	Range	2,37E8	

Interquartile Range	88356391,21
Skewness	,963 ,550
Kurtosis	,305 1,063

M-Estimators

	Huber's M- Estimator ^a	Tukey's Biweight ^b	Hampel's M- Estimator ^c	Andrews' Wave ^d
Pesca y servicios conexos	2,3707E8	2,2939E8	2,3698E8	2,2903E8
Explotación de minas y canteras	1,8932E9	1,8983E9	1,9115E9	1,8984E9
Industria Manufacturera	1,4789E8	1,3834E8	1,4751E8	1,3830E8

- a. The weighting constant is 1,339.
- b. The weighting constant is 4,685.
- c. The weighting constants are 1,700, 3,400, and 8,500
- d. The weighting constant is 1,340*pi.

Estadística Descriptiva para algunos agregados seleccionados

		Statistic	Std. Error
Electricidad, gas y agua	Mean	1,2573E8	1,05823E7

	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	1,0330E8	
		Upper Bound	1,4817E8	
	5% Trimmed Mean		1,2478E8	
	Median		1,1993E8	
	Variance		1,904E15	
	Std. Deviation		4,36321E7	
	Minimum		70525248,93	
	Maximum		1,98E8	
	Range		1,28E8	
	Interquartile Range		83844636,38	
	Skewness		,389	,550
	Kurtosis		-1,138	1,063
Construcción	Mean		4,0465E8	5,89282E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	2,7973E8	
		Upper Bound	5,2958E8	
	5% Trimmed Mean		3,8702E8	
	Median		2,9506E8	
	Variance		5,903E16	
	Std. Deviation		2,42967E8	
	Minimum		1,63E8	
	Maximum		9,63E8	
	Range		8,00E8	
	Interquartile Range		2,72E8	
	Skewness		1,490	,550
	Kurtosis		1,480	1,063

Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones	Mean		3,2014E8	3,21430E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	2,5199E8	
		Upper Bound	3,8828E8	
	5% Trimmed Mean		3,0829E8	
	Median		2,9453E8	
	Variance		1,756E16	
	Std. Deviation		1,32529E8	
	Minimum		1,85E8	
	Maximum		6,68E8	
	Range		4,83E8	
	Interquartile Range		1,12E8	
	Skewness		1,649	,550
	Kurtosis		2,407	1,063
Servicios de hotelería y restaurantes	Mean		1,7918E8	3,15874E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	1,1222E8	
		Upper Bound	2,4614E8	
	5% Trimmed Mean		1,7154E8	
	Median		1,0174E8	
	Variance		1,696E16	
	Std. Deviation		1,30238E8	
	Minimum		57526935,90	
	Maximum		4,38E8	
	Range		3,81E8	
	Interquartile Range		1,99E8	
	Skewness		,990	,550
	Kurtosis		-,425	1,063

Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones	Mean		2,4021E8	2,29690E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	1,9152E8	
		Upper Bound	2,8890E8	
	5% Trimmed Mean		2,2957E8	
	Median		2,0397E8	
	Variance		8,969E15	
	Std. Deviation		9,47037E7	
	Minimum		1,74E8	
	Maximum		4,98E8	
	Range		3,24E8	
	Interquartile Range		74778106,01	
	Skewness		1,958	,550
Kurtosis		3,125	1,063	

Estimadores M

	Huber's M-Estimator ^a	Tukey's Biweight ^b	Hampel's M-Estimator ^c	Andrews' Wave ^d
Electricidad, gas y agua	1,2223E8	1,2368E8	1,2530E8	1,2367E8
Construcción	3,2819E8	2,9610E8	3,1561E8	2,9545E8
Comercio al por mayor, al por menor, reparaciones	2,8620E8	2,7261E8	2,8005E8	2,7267E8
Servicios de hotelería y restaurantes	1,1997E8	9,0762E7	1,0627E8	9,0163E7

Servicio de transporte, de almacenamiento y de comunicaciones	2,0372E8	1,9438E8	1,9781E8	1,9438E8
---	----------	----------	----------	----------

- a. The weighting constant is 1,339.
- b. The weighting constant is 4,685.
- c. The weighting constants are 1,700, 3,400, and 8,500
- d. The weighting constant is $1,340 \cdot \pi$.

Descriptives

		Statistic	Std. Error	
Intermediación financiera y otros servicios financieros	Mean	7,7650E7	5,77528E6	
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	6,5407E7	
		Upper Bound	8,9893E7	
	5% Trimmed Mean	7,5621E7		
	Median	7,0123E7		
	Variance	5,670E14		
	Std. Deviation	2,38121E7		
	Minimum	50461566,81		
	Maximum	1,41E8		
	Range	90894984,94		
	Interquartile Range	20916671,04		
	Skewness	1,663	,550	

	Kurtosis		2,425	1,063
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	Mean		4,3261E8	3,84002E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	3,5121E8	
		Upper Bound	5,1402E8	
	5% Trimmed Mean		4,1659E8	
	Median		3,7747E8	
	Variance		2,507E16	
	Std. Deviation		1,58328E8	
	Minimum		3,03E8	
	Maximum		8,51E8	
	Range		5,48E8	
	Interquartile Range		1,29E8	
	Skewness		2,009	,550
	Kurtosis		3,386	1,063
Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria (3)	Mean		6,3659E8	7,84471E7
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	4,7029E8	
		Upper Bound	8,0289E8	
	5% Trimmed Mean		5,9191E8	
	Median		5,1562E8	
	Variance		1,046E17	
	Std. Deviation		3,23446E8	
	Minimum		4,52E8	
	Maximum		1,63E9	
	Range		1,17E9	
	Interquartile Range		94858273,16	
	Skewness		2,530	,550

	Kurtosis		5,835	1,063
Enseñanza privada	Mean		1,2207E7	7,13383E5
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	1,0695E7	
		Upper Bound	1,3720E7	
	5% Trimmed Mean		1,2142E7	
	Median		1,1865E7	
	Variance		8,652E12	
	Std. Deviation		2,94136E6	
	Minimum		8112723,38	
	Maximum		17483557,45	
	Range		9370834,07	
	Interquartile Range		4223154,04	
	Skewness		,559	,550
	Kurtosis		-,605	1,063
Servicios sociales y de salud privada	Mean		6,8082E7	8,96395E6
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	4,9079E7	
		Upper Bound	8,7085E7	
	5% Trimmed Mean		6,5290E7	
	Median		5,9884E7	
	Variance		1,366E15	
	Std. Deviation		3,69593E7	
	Minimum		26428239,17	
	Maximum		1,60E8	
	Range		1,34E8	
	Interquartile Range		40761437,19	
	Skewness		1,397	,550

	Kurtosis		1,540	1,063
Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.	Mean		4,6974E7	4,98403E6
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	3,6408E7	
		Upper Bound	5,7540E7	
	5% Trimmed Mean		4,4982E7	
	Median		4,0460E7	
	Variance		4,223E14	
	Std. Deviation		2,05497E7	
	Minimum		28864186,36	
	Maximum		1,01E8	
	Range		72079024,04	
	Interquartile Range		20714051,45	
	Skewness		1,710	,550
	Kurtosis		2,414	1,063
Hogares privados con servicio doméstico	Mean		3,2457E7	4,00119E6
	95% Confidence Interval for Mean	Lower Bound	2,3975E7	
		Upper Bound	4,0939E7	
	5% Trimmed Mean		3,1208E7	
	Median		2,8652E7	
	Variance		2,722E14	
	Std. Deviation		1,64973E7	
	Minimum		13582349,14	
	Maximum		73817619,59	
	Range		60235270,45	
	Interquartile Range		17825637,60	
	Skewness		1,401	,550

	Kurtosis	1,678	1,063
--	----------	-------	-------

M-Estimators

	Huber's M-Estimator ^a	Tukey's Biweight ^b	Hampel's M-Estimator ^c	Andrews' Wave ^d
Intermediación financiera y otros servicios financieros	7,0588E7	6,7754E7	6,9092E7	6,7756E7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	3,8172E8	3,7047E8	3,7318E8	3,7056E8
Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria (3)	5,1542E8	5,0139E8	5,0389E8	5,0116E8
Enseñanza privada	1,1761E7	1,1520E7	1,1829E7	1,1523E7
Servicios sociales y de salud privada	5,9176E7	5,4876E7	5,8036E7	5,4897E7
Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.	4,0821E7	3,8889E7	4,0150E7	3,8893E7
Hogares privados con servicio doméstico	2,8673E7	2,6746E7	2,7909E7	2,6756E7

a. The weighting constant is 1,339.

b. The weighting constant is 4,685.

c. The weighting constants are 1,700, 3,400, and 8,500

d. The weighting constant is $1,340 \cdot \pi$.

Bibliografía

- BRANSON, WILLIAM. TEORIA Y POLITICA MACROECONÓMICA. Fondo de Cultura Económica. Mexico. 1995.
- CANAVOS, GEORGE C. PROBABILIDAD Y ESTADISTICA. Aplicaciones y Métodos. McGraw Hill Interamericana de Mexico. Mexico. Reimp 1996.
- CHIANG ALPHA. METODOS FUNDAMENTALES DE ECONOMIA MATEMÁTICA. Amorrortu Editores. Buenos Aires. Tercera Reimp. 1982.
- GUJARATI, DAMODAR. ECONOMETRIA Segunda Edicion. McGraw Hill interamericana de Mexico. Mexico. 1992.
- HAVEMAN, ROBERT Y MARGOLIS, JULIUS. UN ANALISIS DEL GASTO Y LAS POLITICAS GUBERNAMENTALES. Fondo de Cultura Económica. Mexico. 1992.
- KRUGMAN, PAUL Y WELLS ROBIN. Introducción a la MACROECONOMIA. Editorial Reverté. España. 2007.
- MARTINEZ LLANEZA, DANIEL JORGE P. LA COPARTICIPACIÓN SECUNDARIA DE IMPUESTOS Y EL DESARROLLO LOCAL. UN MODELO PARA EL CASO DE LA PROVINCIA DE SANTA CRUZ PARA EL PERIODO 1980 – 2004 en *Ciudadanía, Territorio y Desarrollo endógeno Resistencias y mediaciones de las políticas locales en las encrucijadas del neoliberalismo. Zarate Ruben y Artesi Liliana (Coordinadores de la Publicación)*. Editorial Biblos. Buenos Aires. 2007
- MARTINEZ LLANEZA, DANIEL. IMPACTOS SOBRE LA PRODUCTIVIDAD LABORAL EN LOS ENTORNOS LOCALES. EL CASO DE LA PATAGONIA AUSTRAL ARGENTINA en *Conocimiento, Periferia y Desarrollo Los nuevos escenarios en*

la Patagonia Austral. Ruben Zarate y Liliana Artesi (Coordinadores de la Publicación). Editorial Biblos. Buenos Aires. 2004.

- NIETO DE ALBA, UBALDO. HISTORIA DEL TIEMPO EN ECONOMIA. Predicción, caos y complejidad. McGraw Hill Interamericana de España S.A. Madrid. 1998.
- PINDYCK, ROBERT – RUBINFELD, DANIEL. ECONOMETRIA Modelos y Pronósticos. Cuarta Edición. McGraw Hill Interamericana Editores S.A. Mexico. 2001.
- SALVATORE, DOMINICK. ECONOMETRIA. McGraw Hill Interamericana de Mexico S.A. Mexico.1991-1982
- Universidad Nacional de la Patagonia Austral. MARTINEZ LLANEZA, Daniel – ARTESI, Liliana – ZARATE, Ruben. Las provincias australes: primarización de la economía, modelo de renta y empobrecimiento de la sociedad en *PLAN FENIX Propuestas para el desarrollo con equidad. Economías Regionales. Segundo Encuentro de universidades Nacionales.* Rio Cuarto, 24 y 25 de marzo de 2003. Editado por Universidad Nacional de Rio Cuarto. Pags 313 – 331.
- ZARATE, RUBEN- ARTESI, LILIANA- MARTINEZ LLANEZA, DANIEL- BUZZI, MARTIN – SALAZAR, ALBERTO. PATAGONIA AUSTRAL INTEGRACION INCONCLUSA Y SUBDESARROLLO INDUCIDO. Homo Sapiens Ediciones. Rosario (Argentina). 2000.